タイトル	【営業マネージャー候補】◎残業少なく、土日休み/離職率低い
企業名	髙松建設株式会社

仕事内容

◎東証プライム市場上場の高松コンストラクションの中核企業、2017年に創業100周年を迎えた老舗総合建設会社です。
◎スーパーゼネコン含めた「経営事項審査」2018年度経営状況の項目でトップに選出！成長し続ける老舗企業です！

＜職務内容＞
関西地場で総合ゼネコンとして、賃貸マンション・有料老人ホーム・工場・病院等多様な建築物を手掛けている当社にて、営業部のマネージャー候補としてマネジメントと営業をお任せします。

■地域密着型の営業：やみくもに営業をせず、エリアを細かく区切った営業活動です。任されたエリアはひとりの営業担当者が担当するため、他の営業担当者と競争しません。チームは3～5名になります。
■インセンティブ制あり：マネジメントの成績の両方がインセンティブの対象になります。面接で詳しくご説明させて頂きます。

【中途入社のハンデ無】
病院や企業のビル、介護施設など、多種多様な提案を行っており、不動産業の方はもちろん、金融業、流通業、サービス業、メーカーや商社の方など、あらゆる業界出身の社員が多数活躍中。

【制度】
完全歩合制ではない給与形態。固定給＋努力に応じて賞与が支給されます。コツコツ積み重ねた努力に応える体制が整っています。

【募集背景】
事業拡大による増員での募集になります。

＜会社コメント＞
高松コンストラクショングループは約700億円の資産を保有。財務体質は抜群の安定企業です。2017年に創業100周年を迎えました。着実に業礎を固め、土地活用を目的とした賃貸マンション建設事業という提案型のユニークなビジネスモデルを確立。『アイデアが土地を活かす』を基幹とし、老朽化した建物や使用されていない土地などの資産価値を高めるプランや事業計画の提案を行っています。高い技術力を駆使し、デザイン性・機能性の高いベストなマンションを建て土地の有効活用を促進し、施工後も維持管理や入居者の管理など、顧客の事業を長期的にサポート。信頼関係を大切にした事業を行っています。建設業界では「M&Aはうま

勤務地	■大阪本店 大阪府大阪市淀川区新北野1丁目2番3号 【最寄駅】 阪急電鉄 阪急京都線 十三駅 徒歩3分 【喫煙環境】敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）
交通アクセス	
給与	＜月給＞ 基本給：350,000円～ ■昇給/年1回 ■賞与/年3回支給
雇用形態	正社員
求める人材	【必須】 建設や不動産業界での営業経験とマネジメント経験。 ◎営業として決まったものを売るのではなく、お客様のニーズに合わせて 一品一様に提案したい方。 ◎お客様に寄り添った営業をしたい方。
勤務時間	8:30～17:30（所定労働時間8時間） 【休憩】60分 【残業】有 【備考】18:00までに退社する方が多いです。残業時間：10ｈ/月以下です。
休日・休暇	■年間休日125日 ■土曜、日曜、祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇 ■有給休暇 （※入社時点で最大10日付与（4月に一斉更新））

待遇・福利厚生	【退職金】有 【社会保険】 ■健康保険　■厚生年金保険　■雇用保険　■労災保険 【寮・社宅】無 【その他制度】 ■社員持株制度 ■契約保養所利用可 ■各種研修制度 【諸手当】 ■通勤手当（会社規定に基づき支給） ■残業手当（残業時間に応じて支給。）

会社概要

企業名	髙松建設株式会社
会社概要	
設立年	1980年11月
代表者名	高松　　孝年
資本金	5,000 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	1767 名
住所	〒532-0025　大阪府大阪市淀川区新北野1-2-3