タイトル	<品川本社>100％反響営業◇年間休日120日以上(週休2日制)◇インセン7万ー30万円
企業名	株式会社TAPP

仕事内容

【未経験から不動産投資のプロフェッショナルへ育てます！】
資産運用をお考えのお客様に、投資用不動産のご提案をお任せします。
お客様とのアポイントが取れたら、経験豊富な先輩社員が商談に同行。
少数精鋭の組織なので、みんなであなたの成長を見守ります！

＜業務の流れ＞
▼お客様へのアプローチ
セミナーなどを通じて当社に興味を持ってくださった方を中心に、不動産投資のご案内を電話やメールにて行ないます。お客様となるのは、一般企業にお勤めの会社員や公務員など様々です。つながりやすい時間帯、ご案内の仕方など、イチからレクチャーしていきます。
▼ご提案
予算や実現したい生活など、様々なニーズをヒアリングして最適な物件をご案内します。メインとなるのは都内23区内にある新築・中古のワンルームマンション。2000万円台が多くなります。
▼ご契約
お客様に資産形成や投資に関するリスクもしっかりとお伝えした上で、ご契約をいただきます。契約数は平均月1ー2件ほど。頑張りには毎月のインセンティブで還元しています。

☆★☆設立6年目150億円を目指す！WEBセミナー参加者対応の完全インバウンド！！☆★☆
「TurnAProfit（利益を生み出す）」×「Partner（パートナー）」＝TAPP
不動産投資で、お客様の豊かな人生に貢献するパートナーになること。
それが当社のモットーであり、社名の由来です。

インターネットを活用したセミナー開催、反響集客を行うことで、営業が提案に集中できる環境を確立している当社。3期は39億円、4期は68億円、5期は98億円、そして6期は170億円を目指す、まさに成長期に入っております。

不動産投資は長期的な視点を持って運用するもの。そのパートナーとなる社員が、日々の生活に追われていては誠意を尽くすことは難しいでしょう。だから、この新しい会社では長く無理なく活躍できる環境づくりにも力を注いでいます。

この業界では珍しい【土日祝休み】に【月給25万円以上＋インセンティ

勤務地	■本社 東京都港区港南1-2-70　品川シーズンテラス6F
交通アクセス	
給与	＜月給＞ 250,000円～ 【経験者】 350,000円ー＋高率歩合給 ・同業界での営業経験があり、お客様との折衝経験があり実績を出している方 ・金融、保険業界での営業経験があり、お客様との折衝経験があり実績を出している方 【未経験】 250,000円ー＋高率歩合給 ・営業未経験 ・営業としてのキャリアの浅い方 ■昇給随時 ■賞与実績：インセンティブ(7～30万円)/件
雇用形態	正社員
求める人材	＜応募資格＞ ■学歴不問■業界未経験OK■職種未経験OK ＜求めるスキル・人物像＞ ・接客や販売等の対面サービスを好む方 ・よりよいコミュニケーション方法を自身で考えられる方
勤務時間	＜フルフレックスタイム制導入：1日の標準労働時間／8時間＞ ■フレキシブルタイム5:00～22:00 時間外労働：45時間の見込み残業代込み

休日・休暇	■完全週休2日制（月金） ■年間休日（休暇含む）2021年度実績：122日 ■年末年始休暇 ■有休休暇 ■産前・産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇 ■特別休暇（月1,2日）
待遇・福利厚生	■交通費支給 ■住宅手当（拠点別最大4万円） ■資格手当(宅建士2万円/月) ■健康診断 ■産前休業／出産予定日の6週間前（双子以上の場合は14週間前） ■産後休業／出産の翌日から8週間は就業不可 ■育児休業制度／労働者が原則として1歳に満たない子を養育するためにする休業 ■時短勤務制度 ■各種社会保険完備(雇用保険・労災保険・健康保険・厚生年金保険)

会社概要

企業名	株式会社TAPP
会社概要	
設立年	2016年11月
代表者名	山地 学
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	17820257 名
住所	〒108-0075　東京都港区港南1-2-70　品川シーズンテラス6F