タイトル	【OH/首都圏】海外投資用不動産営業職（富裕層ビジネス経験者向）
企業名	株式会社オープンハウスグループ
仕事内容	■募集背景 業績好調につき、人員増強します。 ■業務概要 富裕層の不動産投資家の方々への海外不動産案件を提案します。 ■業務詳細 不動産投資家に対して海外の不動産案件の収益性等をご説明した上で資産運用に合った提案お客様の資金計画や資産運用方針を伺い、提案します。顧客となる不動産投資家は年収1500万以上の富裕層のお客様がターゲットです。顧客はネットからの問い合わせと紹介などがメインです。契約したら終わりではなく、引き渡しやお客様が購入された物件の投資効果やコスト管理をシステムで把握し、継続的にアドバイスを行うことで、新たな契約に結びつきます。 ◆9期連続過去最高の売上高､利益を更新◆ 都心で圧倒的なシェアを誇る戸建事業・マンション開発事業・不動産流通事業を柱とした総合ディベロッパーです。創業から16年目にあたる2013年に東証一部直接上場、2019年に売上5000億円を突破した、不動産業界のトップブランド。2022年4月の東証市場再編に伴う上場区分はプライム市場となります。新しい生活ニーズと当社戸建の商品性が合致し、戸建事業が売上を牽引。 2021年9月期は売上高 8,105億円（前期比:40.7%増） 上場来9期連続して過去最高の売上高、利益更新、営業利益は1,011億円（前期比:62.7%増） 【JPX日経インデックス400】に2017年より5年連続の採用 【MSCI】にも2021年より採用 “行こうぜ１兆！２０２３” 2023年9月期の売上高１兆円超えを目指しています。

勤務地	■OPENHOUSE GINZA SALON 東京都中央区銀座6-10-1 GINZASIX 11 階 ■名古屋支社 愛知県名古屋市中村区名駅JRゲートタワー（高層棟） 42階 ■大阪事務所 大阪府大阪市北区角田町8-1　梅田阪急ビルオフィスタワー21階
交通アクセス	
給与	【月給】 330,000円以上（※2022年4月～） ■賞与（6月、12月） ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定 （前職年収考慮）
雇用形態	正社員
求める人材	※未経験者歓迎　※銀座は下記いずれか該当する方のみ 【尚可】 ●国内不動産営業経験 ●対個人の営業経験（金融・証券・高級品など） ●宅地建物取引士資格 ●FP保有者
勤務時間	銀座：9:15 ～ 18:15（休憩60分） 所定労働時間8時間 名古屋/大阪：9:30 ～ 19:00（休憩90分） 所定労働時間8時間 ※残業有
休日・休暇	■週休2日制・土日 ■計画有給休暇5日 ＜補足＞ 年間休日115日 内訳：110日+計画有休5日

待遇・福利厚生	■通勤手当 ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ■各種表彰制度 ■資格取得報奨金制度 ■宅建士資格補助 ■住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給） ■慶弔見舞金制度 ■産休育休制度 ■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、 第二子 30万円、第三子 100万円） ■その他ダイバーシティに関わる取り組み ■定期健康診断 ■生活習慣病健診 ■人間ドック ■婦人科検診 ■インフルエンザ予防接種 ■総合福祉団体生命保険 ■医師の無料相談サービス ■ストレスチェック制度 ■安全衛生委員会の設置 ■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置 ■確定拠出年金 ■従業員持株会 ≪企業主導型保育園との提携≫ 男女問わず多くの社員から相談の声を受け、実現しました。 男性社員も利用可能です。 弊社は、今後も育児と両立しながら働きやすい環境の整備を整えていきます。

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	
設立年	2021年04月
代表者名	鎌田和彦

資本金	0 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	4904 名
住所	〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー20F