タイトル	【上野】インサイドセールス◆100%反響型／リモート・フレックスOK／ITによる業務効率化◎DX推進
企業名	クリアルパートナーズ株式会社

仕事内容

■概要：
同社は東証グロース上場、IT×不動産投資で拡大を続けるクリアルグループの中で、投資用不動産の売買・管理を行っている企業です。業績好調につき、非常に多くの引き合いを頂いているため、投資用不動産販売のインサイドセールスを増員募集しています。

■業務詳細
担当するお客様はオンライン広告経由で反応があった方が100%。自ら新規開拓は行いません。投資家様へお電話でニーズのヒアリング・ご提案を行い、商談が本格化するタイミングでフィールドセールス部隊に案件のトスアップを行います。お客様情報についてはITツールを用いて管理をしています。
※将来的にはチームのマネージャーとして業務の効率化や組織作り、あるいはフィールドセールスへのポジション転換も可能です。

■働き方
営業メンバーは基本リモートでの勤務となっており、フレックスも利用可能なため自由度の高い働き方が可能です。休日対応もほとんど発生しません。現メンバーは基本的に残業20h以下となっています。社内はITによる効率化が進んでおり、風土的にも生産性重視の落ち着いた雰囲気です。入社後は既存メンバーからのOJTを行います。中途入社者も多く、資格取得の奨励・サポート（受験費用、報奨金等）もあるため安心です。

■同社&本ポジションの魅力
【優秀な経営陣】
グループの代表はゴールドマンサックス出身、同社代表もアクセンチュア⇒不動産（REIT）で公認会計士・税理士資格を持っており、経営陣には不動産・金融のプロフェッショナルが揃っています。創業から10年で上場するなど勢いのある会社です。

【拡大フェーズ】
まだまだ組織的にも拡大フェーズのため、結果を出せば年次に関係なく昇格・昇給可能。中途入社後1年半で営業部長になった社員の方もいらっしゃいます。インセンティブも青天井で、成績優秀者は海外出張なども可能です。

【様々な不動産知識】
ご提案できるのはワンルーム、不動産一棟、太陽光、クラウドファンデ

勤務地	■本社 住所：東京都台東区東上野2-13-2 勤務地最寄駅：JR線／上野駅 受動喫煙対策：屋内全面禁煙 ＜在宅勤務・リモートワーク＞ 相談可（在宅）
交通アクセス	
給与	＜賃金内訳＞ 月額（基本給）：216,000円～562,000円 固定残業手当/月：34,000円～88,000円（固定残業時間20時間0分/月） 超過した時間外労働の残業手当は追加支給 ＜月給＞ 250,000円～650,000円（一律手当を含む） ＜給与補足＞ ■昇給：年1回（7月） ■インセンティブあり 賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ・個人、法人問わず営業経験をお持ちの方 【歓迎条件】 ・電話営業に親和性があり、コミュニケーション能力に長けている方 ・営業の実績、成果がある方（表彰や称号等の実績） ・営業のマネジメント経験 ・不動産・金融商品や高額商品の営業経験者 ・宅地建物取引士 ・ファイナンシャル・プランナー

勤務時間	＜各手当・制度補足＞ 通勤手当：全額支給 社会保険：補足事項なし ＜定年＞ 60歳 ＜教育制度・資格補助補足＞ ・資格取得支援制度 ※業務に関する資格を取得する際の試験受験費用・交通費・資格合格時の報奨金（一部） ＜その他補足＞ ・定期健康診断（年1回） ・社内部活 ・従業員持株会 ・家賃補助（弊社規定による）
休日・休暇	書類選考 ▼ 面接（1～2回） ▼ 内定
待遇・福利厚生	

会社概要

企業名	クリアルパートナーズ株式会社
会社概要	
設立年	2013年10月
代表者名	澁谷 賢一
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	24 名

住所　〒105-0004 東京都港区新橋二丁目12番11号 新橋27MTビル8階
〒110-0015
東京都台東区東上野2-13-2