タイトル	営業総合職／報酬制度が充実／早期キャリアアップも可／業績好調
企業名	アイリスオーヤマ株式会社

仕事内容

＜「開発力とグループ力」で日本を変えていく！業績好調＆売上1兆円にむけ企業規模拡大中！！＞
私たちは「快適生活」をキーワードに、生活者の潜在的な不満を解消するソリューション型商品で、暮らしをより豊かで快適にするためのものづくりをおこなってきました。
ペット用品から家電まで、幅広い商品を取り扱う当社。
トップによる迅速な判断により、スピーディに新製品を開発する企画力をはじめ、メーカーでありながら流通まで自社で担い、他社よりも低コストと安定した供給体制により、業績を伸ばし続けています。
そして、当社の営業メンバーは、ただ商品を売ればいいとは考えていません。
「この商品を売ることによって、日本はどう変わるのか？」そんな視点で日々の活動を行っています。
社員の成長＝会社の成長と考えているため、年3回の賞与や報酬制度、評価制度など、社員のモチベーションを上げる制度が充実。年齢や経験に関係なく、実績はしっかり評価する社風があるため、早期の昇進も可能です。
東北～九州の幅広いエリアで積極採用を実施しますので、ぜひ積極的にチャレンジしてください！

【営業総合職】オフィス家具やLED照明など当社の成長領域の商材をお任せします。

＜具体的な仕事内容＞
急成長中の「LED照明部門」と「オフィス家具部門」の営業をお任せします。
LED照明やオフィス家具を扱う営業は、売って終わりではありません。提案から販売、設置工事から納品完了まで、一連の業務をトータルに担当することが可能です。
※経験や希望を考慮し、以下いずれかの業務を担当していただきます

【オフィス家具の法人営業】
机や椅子、パーテーション、内装空間デザインなど、あらゆるシーンに対応可能な豊富なラインナップで、さまざまなオフィスや施設などへの提案を行います。

【LED照明などのBtoB営業】
LED照明や施設の什器・内装品などを、法人・官公庁・ゼネコンなどへ提

勤務地

■アイリスグループ東京本部 オフィスショールーム
東京都港区浜松町二丁目3番1号 日本生命浜松町クレアタワー19階
[最寄り駅]大門駅(東京都)

■福祉医療事業部 東京支店
東京都江東区辰巳3-7-26 サンイースト辰巳8F　[最寄り駅]辰巳駅

■首都圏営業所
東京都大田区南蒲田2丁目16-1 テクノポートカマタセンタービル 4F
[最寄り駅]京急蒲田駅

■仙台営業所
宮城県仙台市若林区卸町3-8-103 3F　[最寄り駅]苦竹駅

■埼玉営業所
埼玉県さいたま市北区日進町3-616-5　3F　[最寄り駅]宮原駅

■千葉営業所
千葉県千葉市中央区新町3-13 千葉TNビル 5階　[最寄り駅]京成千葉駅

■横浜支店
神奈川県横浜市西区みなとみらい2-3-5　クイーンズタワー C14階
[最寄り駅]みなとみらい駅

■大阪支店
大阪府東大阪市長栄寺17-24　[最寄り駅]JR河内永和駅

■北大阪営業所
大阪府大阪市中之島3-2-4 中之島フェスティバルタワー・ウエスト16階
[最寄り駅]渡辺橋駅

■南大阪営業所
大阪府大阪市中央区東心斎橋1-20-16 アイリス心斎橋ビル2階
[最寄り駅]心斎橋駅

■東大阪営業所
大阪府東大阪市長栄寺17-24　[最寄り駅]JR河内永和駅

交通アクセス

給与	＜月給＞ 277,000円～440,000円 ※経験・年齢などを考慮します。 ※月給350,000円以上も可能！ご経験によって検討させていただきます。 【決算賞与や報奨制度も充実】 当社では、夏期・冬期の賞与とは別に、社員の利益貢献度に応じて「決算賞与」が支給されます。 営業利益を原資にして、各自の利益貢献度に応じ主任以上の社員に10万～300万円の範囲で支給。 また、特に優れた貢献をしたと評価された社員については、金・銀・銅メダリストの表彰もあります。 中途入社後数年のうちに、表彰者の常連に名を連ねる社員も少なくありません。 ■賞与：年2回（7月・12月）+決算賞与（3月・主任以上が対象） ■昇給：年1回 ＜社員の年収例＞ ・年収500万円／28歳・サブリーダー／扶養家族なし（月給320,000円＋賞与・手当） ・年収600万円／35歳・リーダー／扶養手当あり（月給370,000円＋賞与・手当）
雇用形態	正社員

求める人材	【業界経験不問】即戦力採用・早期昇格可 ※U・Iターン歓迎 【必須条件】 ■大卒以上 ■営業経験3年以上（商材は問いません） ■普通運転免許が必須となります（AT可） ■コミュニケーションが得意な方 【このような方を歓迎いたします】 ■ゼネコンへの営業経験をお持ちの方 ■代理店への営業経験をお持ちの方 ■プレイングマネージャーとしての業務経験をお持ちの方 ■新規開拓／ルート営業の経験をお持ちの方（飛び込みなど含む） ■売上計画達成にこだわった営業に自信のある方 ■主体的にスピード感を持って物事に取り組める方
勤務時間	9:00～17:45（所定労働時間7時間45分　休憩60分） 残業有
休日・休暇	■週休二日制（土・日）※月に1～2回土曜日出社あり ■祝日休み ■年末年始休暇（6日～8日） ■夏季休暇（5日～8日） ■有給休暇（入社6カ月後から） ■産前・産後休暇（取得実績あり） ■育児休暇（取得実績あり） ■介護休暇 ■リフレッシュ休暇 ■アニバーサリー休暇 ■特別休暇 ■療養休暇 ※5日以上の連続休暇取得可 ※計画有給充当日あり。そのため年間休日は120日となります

待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■通勤手当（4万5000円まで） ■時間外手当 ■職技手当 ■家族手当（扶養の配偶者1万円、18歳未満の子5000円） ■転勤時の家賃補助 ■社員寮／借上社宅 ■単身者帰省旅費 ■財形貯蓄 ■社員持株制度 ■短時間勤務制度 ■退職金制度 ■定年後再雇用制度 ■慶弔見舞金 ■社員旅行 ■社員割引 ■研修制度充実（コース別研修など） ■資格取得支援制度あり（会社負担あり） ■帰省旅費補助・懇親会費補助　など

会社概要

企業名	アイリスオーヤマ株式会社
会社概要	
設立年	1971年04月
代表者名	大山晃弘
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	3503 名
住所	〒980-8510 宮城県仙台市青葉区五橋2-12-1