タイトル	【千代田区／業界未経験歓迎】官公庁向けルート営業／静岡県No.1の実績を誇る建設総合コンサル
企業名	株式会社フジヤマ

仕事内容

【千代田区／業界未経験歓迎】官公庁向けルート営業／静岡県No.1の実績を誇る建設総合コンサル
■業務内容：静岡県内で圧倒的No.1の実績を誇る建設総合コンサルタントである当社にて、官公庁向けの既存ルート営業に従事いただきます。聞き慣れないかもしれませんが、建設コンサルタントを一言で表すならば「生活や産業に欠かせない公共インフラを支えるプロ集団」です。その中でも当社は、他県では大企業しかできない大規模案件も受注可能な技術力と中小企業ならではのフットワークの軽さを兼ね備えており、お客様からも真っ先にお声がけいただける地位を確立しています。
「数字ばかりを追うのではなく、顧客のニーズに合わせた本質的な提案をしたい」「景気に左右されない安定した業界で、社会・地域にインパクトを与える仕事をしたい」という方には特におすすめです。

■業務詳細：本ポジションにおいて重要なのは、日頃から担当エリアの官公庁（市役所・国土交通省の事業所等）に訪問しながら雑談ベースでお客様と関係性を築き、信頼関係の中でニーズを獲得することです。ニーズをいただいたら、先輩社員やコンサルタントと一緒に内容を考えながら受注に向けて提案を進めていきます。道路や橋梁、都市計画、河川・砂防等関わる案件が幅広いうえに、自分が携わったものが地図に残る仕事でもあるため、大変やりがいのある環境です。
新聞のリリースを見て情報収集をする積極性や、お客様に提示する提案内容に対する責任感は勿論必要ですが、業界用語や専門知識等は入社後にじっくり習得いただくことができます。

■配属組織について：支店の営業部門には、部長・係長・主任2名が在籍しています。支店全体では20名ほどの規模です。張り詰めた空気はなく、むしろ和やかな雰囲気の職場です。

■入社後の流れ：入社後2～3ヶ月間は、測量や設計に関する技術研修にも参加いただきます。事業を理解し知識を習得しながら、社内の様々な役割を担うメンバーと関係性を築く期間です。その後営業部門に配属となってからは、課長・係長クラスの商談に同席しながらのOJTを実施します。入社後約1年程度かけてじっくり基礎を固めるイメージです。

＜株式会社フジヤマについて＞
「コンサルタント部門」「測量・調査部門」「地理情報部門」の3つの部門を柱とする建設総合コンサルタント企業。都市計画および地方計画、造園、道路、河川・砂防および海岸、橋梁、トンネル、上下水道、農業

勤務地	■東京支店 住所:東京都千代田区東神田2丁目6-7 クラウン高橋ビル　3階 受動喫煙対策：屋内全面禁煙 ＜転勤＞ 当面なし 営業所長クラスになると将来的に転勤の可能性がございます。
交通アクセス	
給与	＜賃金形態＞ 月給制 ＜賃金内訳＞ 月額（基本給）：210,000円～380,000円 ＜月給＞ 210,000円～380,000円 ＜残業手当＞ 有 ＜給与補足＞ ■昇給：年1回 ■賞与：年2～3回（2021年度実績：6ヶ月） ≪モデル年収≫ 30歳：年収520万円 40歳：年収700万円 賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
雇用形態	正社員
求める人材	■必須条件： 何かしらの営業経験をお持ちの方（業界・法人個人不問）

勤務時間	9:00～18:00　（所定労働時間：8時間0分） 休憩時間：60分 時間外労働有無：有 ＜その他就業時間補足＞ ■平均残業時間：月25時間
休日・休暇	■週休2日制（休日は土日祝日） ■有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） ■土日祝日 ■年末年始 ■夏季休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	＜各手当・制度補足＞ ■通勤手当：会社規定に基づき支給 ■家族手当：補足事項なし ■住宅手当：補足事項なし ■社会保険：補足事項なし ■厚生年金基金：補足事項なし ■退職金制度：補足事項なし ＜定年＞ ■60歳 ＜教育制度・資格補助補足＞ ■新入社員研修 ■技術専門研修 ■社内勉強会（資格取得）他 ＜その他補足＞ ■リロクラブ（福利厚生） ■互助会 ■運動部 ■同好会 ■リゾートホテル会員 ■スポーツクラブ会員 ■財形　他

会社概要

企業名	株式会社フジヤマ
会社概要	
設立年	-
代表者名	藤山義修
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	330 名
住所	〒430-0946　静岡県浜松市中区元城町216-19