タイトル	【宮城県】東北ミサワホーム株式会社／資産活用営業
企業名	東北ミサワホーム株式会社

仕事内容

【業務内容】
■資産活用営業
銀行や税理士法人などの提携法人を定期訪問し、土地の有効活用や相続対策を検討されている方や新規開業をご検討中の方などをご紹介いただくルート営業です。

＜配属先情報＞
資産活用事業本部：約30名程度のスタッフが所属しています

【具体的には】
■「チーム営業」を基本として行います！
■医療、介護、福祉施設、商業施設など大型物件の建築に携わることができます。
■残業時間は少なく、メリハリをつけて働くことができるのが魅力です！
■入社後はミサワホームグループの導入研修を行います。

◎ミサワスマートワーキングを推奨！
住宅業界は「忙しい」「厳しい」イメージがあるかもしれませんが、年休124日、育児制度、フレックスタイム制度等、ワークライフバランスを保って働くことができる制度も充実しています！

【会社概要】
1967年に創業した東北ミサワホーム株式会社。考え抜かれた性能、圧倒的なデザイン力で、多くのオーナー様にご満足いただける住宅をご提供して参りました。仕上がりの満足度が高いので、ご家族をご紹介していただくことも多々あり、2世代・3世代とお付き合いが続くことも。そのため、お客様と長いお付き合いをしたい方にとっては、魅力的な仕事と言えます。また、ハウスメーカーでありながらも新築住宅だけにとどまらず、リフォーム事業、不動産事業、マンション分譲などのまちづくり事業、医療・介護・保育施設、店舗、オフィス、工場、賃貸住宅などの資産活用事業。幅広い分野に挑戦できるのは、ミサワグループならではと言えるでしょう。

＜採用メッセージ＞
東北のエリアに根ざした地域密着の企業体制のもと『より安全で安心できる住まい』『より快適で環境にやさしい住まい』を提供しています。「大きなやりがいと達成感と感動を味わえる仕事がしたい！」「心機一

勤務地	宮城県仙台市宮城野区新田東3-5-1 ※喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり） ※原則は公共交通機関利用 ※転勤：当面無
交通アクセス	JR仙石線小鶴新田駅 徒歩2分
給与	想定年収　350万円～600万円 基本給 200,000円～300,000円 【モデル年収例】 ・年収620万円 ／42歳 課長代理職 ・年収470万円 ／24歳
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■第一種運転免許普通自動車 ■人と話すことが好き ■人生の大きな決断を支える仕事がしたい ■お客様の財産になる商品を提案したいという想いの方 【歓迎条件】 ■何らかの営業・接客・販売のご経験がある方 ＜こんな方はぜひ応募ください！＞ ・休みが不定期で、プライベートとの両立に悩んでいる方 ・ブランド力のある環境で、自信を持ってお勧めしたい方
勤務時間	フレックスタイム制 ・フレキシブルタイム（6:00～21:00） ・コアタイム：無 （実働時間8時間） ■休憩：60分 ■残業：有

休日・休暇	■年間休日124日 ■完全週休二日制 ■水曜・日曜 ■有給休暇：入社直後1日、入社月に応じて入社時点で最大14日付与 ※以降毎年10月1日に勤務実績に応じた有給休暇を付与 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■エフ休暇 ■子の看護等休暇 ■介護休暇 ■男性育休取得実績あり
待遇・福利厚生	■退職金：有 ■社会保険完備 ■通勤手当：会社規定に基づき支給 ■時間外手当 ■役職手当 ■資格登録手当 ■通勤手当 ■地域手当 ■販売報奨金 ■企業年金（DB、DC） ■社内持家割引制度 ■公的資格試験合格祝金制度 ■若手社員家賃補助 ■GLTD制度 ■キャリア採用導入研修 ■職能別・階層別研修 ■社内試験制度　等

会社概要

企業名	東北ミサワホーム株式会社
会社概要	
設立年	1969年11月
代表者名	川邊　進太郎

資本金	0 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	645202041 名
住所	〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1-3-1 TMビル 8F