タイトル	【北海道】阿部建設株式会社／工事受注営業（営業責任者候補）
企業名	阿部建設株式会社

仕事内容

【業務内容】
■営業職（営業責任者候補）
本ポジションでは、営業部門の責任者候補として、営業戦略の立案から組織づくり、重要顧客への提案まで幅広くお任せします。
プレイヤーとして第一線で活躍しながら、営業部門全体を牽引するリーダーとして組織づくりにも携わっていただきます。
単なるモノ売りではなく、「この地域にどんな建物やインフラが必要か」をお客様とともに考え、形にしていく仕事です。数千万円から数億円規模の案件に携わる機会も多く、経営層や官公庁担当者との折衝を通じて、これまで培った営業経験
やマネジメント経験を存分に発揮できる環境です。

＜組織名 /体制 ＞
営業部への配属となります
営業部メンバー構成
(3名)→現在男性2名・女性1名の3人体制となっています

【具体的には】
■官公庁・民間企業への建築・土木工事の提案営業
■既存顧客との関係構築 ・フォロー
■案件情報の収集
■入札対応
■見積書の作成
■社内の施工管理担当との打ち合わせ・調整
■契約から工事完了までの各種対応

《お任せしたい役割 》
■営業部門のマネジメント・組織運営
■営業戦略の立案・実行
■営業メンバーの育成・案件管理
■重要顧客（官公庁・民間企業）への営業活動
■将来的な営業部全体のマネジメント

＜主な取引先＞
・官公庁
・民間企業、 など

＜営業スタイルについて＞

勤務地	北海道小樽市緑1丁目5-1 ※原則出社 ＜出張頻度について＞ ・時期によりますが、月1程度 ：関東から本州など発注者のところへ行くことが多い（1～2泊程度） ・出張手当は日当手当（5,000円/日）、宿泊費は実費精算（稀に海外出張もあり）
交通アクセス	
給与	年収　600万円～700万円程度 月給：375,000円ー437,500円 ※ご経験や実績に応じて決定いたします。 ※固定残業代なし
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■普通自動車運転免許保有者 ■建設業界での営業経験20年程度 【歓迎条件】 ■ゼネコンでの営業経験をお持ちの方 ＜求める人物像＞ ・人との信頼関係を築くことが好きな方 ・お客様の課題解決に向けて提案したい方 ・地域に貢献できる仕事に魅力を感じる方 ・主体的に考え、行動できる方 ・法人営業経験を活かして、より大きな提案に挑戦したい方
勤務時間	8:30～17:30（所定労働時間：08時間00分） ■休憩：60分 ■残業：有 ※平均残業時間：20時間

休日・休暇	■年間休日 ： 126日 ■土・日・祝 ■年末年始休暇 ■盆休暇 ■介護休暇 ■育児休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■退職金制度（勤続3年以上） ■資格取得支援制度 ■社会保険完備 ■制服支給 ■社宅制度 ■通勤手当 ■技術手当 ■現場手当 ■家族手当 ■燃料手当 ■残業手当 ■深夜手当 ■携帯貸与：有

会社概要

企業名	阿部建設株式会社
会社概要	
設立年	-
代表者名	中野　豊
資本金	30 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	60 名
住所	北海道小樽市緑1丁目5-1