タイトル	【企画営業/千代田区】業界No1のリーディングカンパニー/集客支援/盤石な経営基盤
企業名	株式会社ライダース・パブリシティ

仕事内容

住宅展示場のパイオニアとして創業し、現在も業界をリードする当社にて展示場の企画/運営/集客マーケティング営業をお任せします。業界No1の実績と圧倒的なノウハウを強みとし、長く安心して働ける環境です。

■業務詳細：
住宅展示場の開発のための用地仕入れ、ハウスメーカーの誘致、展示場の企画立案をお任せします。特に担当する展示場の集客最大化に向けた各種広告施策の企画立案/実行/モニタリング/検証を行い、広告効果最大化に向けたPDCAサイクルが主な仕事です。実際に自身で考えた施策が「展示場での来客」としてリアルな形で効果が実感出来るため仕事の成果を感じやすく、やりがいを感じながら働いている社員が多いです。

【採用背景】案件拡大に伴い増員での採用

■職務環境：
メリハリのある働き方を重視しており、20時以降の残業は原則禁止、週に1度はNO残業Dayを設定。土日出勤を行った場合は、振休取得が基本となります。また、個人ではなくチームとして目標を追うため、社員同士でフォローし合う文化も根付いています。社員の健康を大切にする社風のため長く働きたい方には非常に良い環境です。

■幅広い事業領域

＜配属先情報＞
■山口営業所
※取引先例：積水ハウス(株)/大和ハウス工業(株)/三井ホーム(株)等、国内の主要なハウスメーカーとは全てお取引がございます

【ライダースパブリシティについて】
■住宅展示場に特化した広告代理店のリーディングカンパニーとして、業界を牽引してきた企業です。創立50周年を迎え、「全国展開している強み」と「案件をトータルコーディネートすることによる品質の高さ」、「歴史の長さによる顧客からの信頼」の3点を通して、競合との差別化に成功してきました。

【住宅展示場の魅力とは】
住宅展示場は長い時間をかけて、作り上げていく「小さな街」のような空間です。土地柄を活かしたマーケティングや、様々な関係者との交渉

勤務地	■本社 【所在地】東京都千代田区紀尾井町1-9 【喫煙環境】屋内全面禁煙
交通アクセス	
給与	＜月給＞ 240,000円～ 基本給200,000円～　みなし残業代40,000円～等を含む/月 ※1日当たり7時間分の労働時間を見なしております。 （みなし残業代は営業手当　として40,000円を月給に含んで支給） ■賞与：年2回 ■昇給：年1回
雇用形態	正社員
求める人材	【必須】 ■顧客折衝経験（法人個人問いません） ■第一種運転免許普通自動車 【歓迎】 ■次の転職先にて長期的に就業されたいご意欲のある方
勤務時間	09:30～17:30（所定労働時間7時間） 【休憩】60分 【残業】有 【備考】毎週水曜日はノー残業デー
休日・休暇	■年間休日120日 ■土曜　日曜　祝日 ■年末年始休暇7日 ■リフレッシュ休暇2日 ■有給休暇：有（10～20日）

待遇・福利厚生	【退職金】有 【社会保険】 ■健康保険 ■厚生年金保険 ■雇用保険 ■労災保険 【寮・社宅】無 【その他制度】 ■財形貯蓄 ■勤続旅行 ■社員旅行 ■福利厚生リロクラブ 【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）

会社概要

企業名	株式会社ライダース・パブリシティ
会社概要	
設立年	1965年12月
代表者名	松崎　正
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	135 名
住所	〒102-0094　東京都千代田区紀尾井町1-9