タイトル	【山梨県】三和シヤッター工業株式会社／スチールドアやシャッターのルート営業（法人営業）
企業名	三和シヤッター工業株式会社

仕事内容	ゼネコンや工務店、サッシ店の企業及び個人に訪問し、自社製品の販売及びメンテナンス契約をご提案します。 ＜具体的な仕事内容＞ ■お客様は… ゼネコンや工務店、サッシ店といった企業及び個人です。新商品をご案内したり要望をヒアリングしたりして関係を構築していきます。まずは、顔を覚えていただくところからスタートしましょう！ ■営業の流れ ・お客様を定期訪問 ↓ ・ご要望に合わせた商品のご提案 ↓ ・お見積りの作成 ↓ ・納期・施工スケジュールの調整 ◎“売る”ではなく、お聞きする営業 当社の製品は、圧倒的なシェアに裏付けられた実績があるため、過剰な営業トークでお客様に“何としてもモノを売る”といったスタンスは必要ありません。お客様も当社の製品が優れていることは良くご存知です。 そのため、営業としては、“何かお困りごとはありませんか？”とご要望やお悩みをお聞きすることが大切になります。難しく考える必要はありません。定期的に顔を出し、信頼を得られるようになれば必ず結果はついてきます。 ◎技術部門の体制も心強い武器 社内では営業だけでなく、設計・施工・施工管理など技術部門も万全の体制を整えています。困った時には、技術的な視点からのアドバイスも受けられるため、安心してご提案できるところも営業にとっての心強い武器です。 ◎無理なノルマはありません！ 月間の計画数字は管理されていますが、それ以外は大きな裁量の中で、比較的、自由に営業活動ができます。お客様との信頼関係を築くことに集中できるところも大きな魅力です。

勤務地	■甲府営業所 山梨県中巨摩郡昭和町清水新居1500-1 ■富士吉田出張所 山梨県富士吉田市上吉田東6-4-23
交通アクセス	
給与	＜賃金形態＞ 月給制 ＜賃金内訳＞ 月額（基本給）：200,000円～ その他固定手当/月：30,000円～ ＜諸手当＞ ■残業手当 ■通勤手当 ■家族手当 ■住宅手当（東名阪の該当地区賃貸物件に居住の場合） など ※詳細は福利厚生欄をご確認ください。 ＜給与補足＞ ◎経験・スキル等により決定します。（上記例からの増額も検討可能です。） 【モデル年収例】 ■500万円／20代（経験2年） ■600万円／30代（経験10年） ■760万円／40代（経験20年）
雇用形態	正社員

求める人材	■必須要件： 下記いずれにも該当する方 ・普通自動車運転免許をお持ちの方 ・何かしらの営業経験をお持ちの方 ■歓迎条件： ・シャッター、サッシ、自動ドア、間仕切等の商材を扱ったことのある方 ・建設業界経験者 ・防災設備、エレベータ保守、ビル管理等の経験者
勤務時間	8:30～17:15　（所定労働時間：7時間45分） 休憩時間：60分 残業時間：月45～75時間残業が年6回までの規定あり
休日・休暇	■完全週休2日制（休日は土日祝日） ■年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■産前産後 ■看護（子）休暇 ■介護休暇 ■特別休暇 ・忌引 ・結婚 ・配偶者出産 ・永年勤続 ・定年慰労

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■交通費全額支給 ■営業手当 ■残業手当 ■子ども手当（2人まで1万円/人、3人以降1万5000円/人）※月 ■報奨金 ■資格取得補助 ■会員制スポーツクラブ ■定期健康診断 ■生活習慣病検診（30歳以上） ■人間ドック（40歳以上） ■保養所（伊豆高原・湯布高原・白馬・草津・越後湯沢・トマム・長崎ハウステンボス・安比・鳥羽など） ■東急インホテルチェーン利用割引 【以下は正社員労働契約締結後に発生】 ■都市手当（0円～1万5000円）※月 ■家賃補助手当（規定あり） ■役職手当 ■財形貯蓄制度 ■共済会 ■社員持株会 ■持ち家取得奨励金制度（規定あり） ◎業務に関する資格取得費用や受験料など全面的にサポートします！

会社概要

企業名	三和シヤッター工業株式会社
会社概要	
設立年	2007年04月
代表者名	髙山　盟司
資本金	500 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	3054 名
住所	〒175-0081 東京都板橋区新河岸2-3-5