タイトル	【静岡県】三和シヤッター工業株式会社／建設製品営業
企業名	三和シヤッター工業株式会社

仕事内容

【業務内容】
■既存中心の法人営業（シャッター・ドア等）
当社の扱う鋼製建具（シャッター・ドア・間仕切・エントランス製品など）の営業職として業務をお任せ致します。

【具体的には】
当社製品PRの他に、顧客との打ち合わせ、社内処理（見積作成、現場打合せ、製品手配、納期管理）なども担当いただきます。
営業は業務全体の半分程となっており、社内処理業務も一定ございます。
既存営業の比率は多いですが、過去取引があって現在取引がない顧客に対しての新規営業はあります。
当社は業界地位が高く、ネームバリューがあるため、新規営業もしやすい環境です。

◇顧客先：
・配属営業所近郊の地場ゼネコン
・工務店等など

■ミッション：
製品を販売するだけではなく、製品を円滑に納入していただくこともミッションとなります。円滑に納入するためには、社内打ち合わせ・調整など、周囲と連携をしっかりと取っていただくことが必要です。
また新規販路の拡大も期待しております。

■就業環境：
残業時間は月平均20～30時間程度です。残業が発生しない日もございます。
年間休日125日、完全週休二日制とワークライフバランスを整えられる環境です。

■研修制度／フォロー体制：
製品理解を深められるように、本社主導での研修や、各エリア主導の研修会などがあります。個人面談も実施しており、社員が働きやすいようにフォローする体制を整えています。

【会社概要】
当社はシャッターやスチールドアなどの製造・販売・施工、修理・点検

勤務地	■静岡統括営業所／静岡県静岡市葵区千代田 7-8-1 ■浜松統括営業所／静岡県浜松市中央区下石田町 1824-1 ■沼津営業所／静岡県沼津市宮前町 2-2 ※転勤：当面はございませんが、将来的には可能性がゼロではありません。ただし正社員になった際、全国転勤型か地域限定型のどちらかを選択することができます。
交通アクセス	
給与	＜予定年収＞ 550万円～700万円 ＜賃金内訳＞ 月額（基本給）：300,000円～380,000円 ※残業手当：有 ※経験・スキル等により決定します。 （上記例からの増額も検討可能です。） ＜給与補足＞ ■賞与：前年実績6.14カ月 ■昇給：有 【モデル年収】 ・30代一般　入社5年／600万 賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■住宅建材の営業経験がある方 ※シャッター・ドア・間仕切などの当社製品と同じものを取り扱った経験がある方歓迎です！
勤務時間	8:30～17:15　(所定労働時間：7時間45分) ■休憩時間：60分 ■時間外労働有無：有 ※残業月20～30時間程（担当案件により変動があります）

休日・休暇	■年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） ■年間休日日数125日（2022年度） ■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■産前産後休暇 ■看護（子）休暇 ■介護休暇 ■他特別休暇 ・忌引休暇 ・結婚休暇 ・配偶者出産休暇 ・永年勤続休暇 ・定年慰労休暇

待遇・福利厚生	＜各手当・制度補足＞ ■通勤手当 ■家族手当 ■住宅手当：東名阪の該当地区賃貸物件に居住の場合 ■寮社宅：転居を伴う転勤の際は借り上げ住宅制度有 ■社会保険完備 ■厚生年金基金 ■退職金制度（勤続3年以上で対象） ■定年60歳、再雇用65様まで ＜教育制度・資格補助補足＞ ■OJTによる研修（約3ヶ月間～半年間） （先輩社員同行、商品知識･商談方法学習） ■一定期間経過後、本社にて集合研修 ＜その他補足＞ ■企業年金基金 ■財形貯蓄 ■共済会 ■社員持株 ■借上げ住宅 ■住宅ローン利子補給 ■会員制スポーツクラブ ■報奨金（営業優秀者、特許登録等）など ■定期健康診断＋生活習慣病健診 ■人間ドックなど ■保養所：伊豆高原、湯布高原、白馬、草津、越後湯沢、トマム、長崎、安比、鳥羽など　他、 ■東急ホテルズ利用割引

会社概要

企業名	三和シヤッター工業株式会社
会社概要	
設立年	2007年04月
代表者名	髙山　盟司

資本金	500 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	3054 名
住所	〒175-0081 東京都板橋区新河岸2-3-5