| | |
|---|---|
| タイトル | 【東京都】株式会社ユニバーサルホーム／住宅販売営業 |
| 企業名 | 株式会社ユニバーサルホーム |
| 仕事内容 | ＜注文住宅営業＞<br><br>【業務内容】<br>プレイングマネジャーとして、モデルハウス・総合住宅展示場での接客・戸建て注文住宅の営業活動を行います。<br>※完全反響営業・テレアポ、飛込みなし<br><br>【具体的な業務内容】<br>■接客：<br>接客の中心は土曜日曜。ホームページからのお問い合わせ等で3～4組のお客様をモデルルームや展示場でご案内します。その後、何度か打ち合わせを重ね、ご契約～完成までお客様との窓口となります。<br><br>■マネジメント：<br>店長候補からのスタートです。まずはお客様への接客からスタートしていただきますが、その後店舗責任者として組織作り、部下の統率・育成、成果の評価測定など、責任のある立場で運営を行っていただきます。<br><br>■リサーチ、担当物件の確認、打ち合わせ：<br>現地調査や役所で調べ物をしたり、建築中の物件確認、広告のポスティング、商談中のプランの企画打ち合わせや、各種準備を行います。 |
| 勤務地 | ■武蔵野店<br>東京都武蔵野市境1-3-14　飯田ビル2号館　5階・1階ショールーム<br>■小金井府中店<br>東京都小金井市前原町5丁目7 小金井・府中ハウジングステージ内<br>※東京都内の各支店<br>※勤務地は希望を考慮します。 |
| 交通アクセス | |

| | |
|---|---|
| 給与 | ＜諸手当＞<br>■交通費全額支給<br><br>＜モデル年収＞<br>・1050万円／35歳／店長（月給40万円＋賞与＋各種手当（インセンティブ等））<br>・875万円／30歳／主任（月給32万円＋賞与＋各種手当（インセンティブ等）） |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | 【必須条件】<br>■建築・不動産業界での営業経験が5年以上あり、BtoC営業としてのマナーを身につけている方<br>■普通自動車運転免許<br><br>【歓迎条件】<br>■ハウスメーカーや工務店での住宅販売においてのマネジメント経験のある方<br>■宅地建物取引士の資格保有者<br>■建築士の資格保有者<br>■その他の建築不動産系資格保有者<br><br>【求める人物像】<br>■巧みな営業トークができる人…よりも、人間味のある方<br>■「稼ぎたい！」というだけでなく、お客様の夢の実現を手伝いたい意欲のある方<br>■互いをライバルとみるような雰囲気ではなく、店舗全体で互いに喜び合いたい方 |
| 勤務時間 | 平日10:00～19:00<br>土日祝9:00～18:00<br>■休憩：有<br>■残業：有 |

| | |
|---|---|
| 休日・休暇 | ■完全週休2日制（水曜・木曜）<br>■有給休暇（入社半年後10日付与）<br>■夏季休暇<br>■年末年始休暇<br>■慶弔休暇<br>■産前・産後休暇<br>■育児休暇<br>■介護休暇 |
| 待遇・福利厚生 | ■各種保険制度完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）<br>■退職金制度<br>■財形貯蓄制度<br>■制服貸与<br>■報奨金制度<br>■保養所利用可<br>■託児所・育児サポート<br>■社員旅行<br>■食事補助あり<br>■社宅あり（規定による） |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | 株式会社ユニバーサルホーム |
| 会社概要 | |
| 設立年 | 1995年05月 |
| 代表者名 | 黒瀬　雄治 |
| 資本金 | 0 百万円 |
| 上場／非上場 | 非公開 |
| 従業員数 | 202 名 |
| 住所 | 〒104-0032<br>東京都中央区八丁堀2-7-1八丁堀サンケイビル5F |