タイトル	【群馬県】ヤマト住建株式会社／住宅販売営業
企業名	ヤマト住建株式会社
仕事内容	＜注文住宅の営業職＞ 反響営業のみ！自社ブランドの注文住宅の提案をお任せします。 ●具体的には…● Webやチラシへのお問合せや、店舗や住宅展示場にお越しくださったお客様へのご提案。 ▽住宅や暮らしに関するご希望をヒアリング ▽自社ブランドのご説明・提案 ▽モデルハウスのご案内 ▽契約業務、事務手続き　など ●働くポイント● 完全反響営業なので、飛び込み・テレアポなし。 当社のホームページや折り込みチラシ、メディアの広告などを見て問い合わせてくださるお客様がほとんどです。 また、提携先からの紹介もございます。 ＜入社後の一ヶ月間は＞ 未経験スタートの方には約1年間のフォロー期間を設け、着実に成長できるよう時間をかけてしっかりバックアップしていきます。 まずはロープレなどを行い、提案方法や業務の流れを覚えてください。 定期研修も通じて、営業スキルの基礎をマスターしていきましょう。 実際に営業を行う際は、一人立ちするまで先輩が同行して一緒に提案しますのでご安心を。
勤務地	■住まいのギャラリー高崎店 住所：群馬県高崎市緑町1丁目1-24 ■ヤマトギャラリー伊勢崎店 住所：群馬県伊勢崎市上諏訪町1532-1
交通アクセス	

給与	月給245,000円～500,000円＋インセンティブ ※給与額は経験や能力に応じて決定します。 ※上記にはみなし残業代20時間分（2万5000円～7万5000円）を含む、超過分は別途支給。 ＜諸手当＞ ■通勤交通費全額支給 ■車両手当(自家用車持ち込み) ■資格手当（宅建士） 【月給例】 月給35万円（35歳・業界経験8年目） 【年収例】 年収1000万円：入社2年目 20代（月給27万円＋歩合50万円＋諸手当） 年収972万円：入社7年目 30代（月給37万円＋歩合444万円＋諸手当） 年収653万円：入社4年目 20代（月給32万円＋歩合269万円＋諸手当）
雇用形態	正社員
求める人材	＼★未経験者歓迎！20～50代の中途入社者が活躍／ ＜必須＞ ■要普通自動車免許（AT限定可） ＜求める人物像＞ ■接客が好きな方・人と話すことが得意な方 ■未経験から稼げる営業にチャレンジしたい方 ■自分が心から良いと思える商材を提案したい方　など ＜未経験者へのメッセージ＞ 職種・業種の未経験者も歓迎です。 未経験の方にはフォロー期間を約1年間設け、一人立ちするまで時間をかけて手厚くバックアップしていきます。 定期研修により営業の提案手法をしっかり学ぶことができ、経験者はもちろん、ブランクがある方や社会人経験が浅い方も、大いに活躍できる環境です。

勤務時間	9:00～17:40（実働7時間40分） ※一部関東店舗では9:20～18:00（実働7時間40分） ■休憩：有 ■残業：有
休日・休暇	■週休2日制 （毎週水曜日+当社規定カレンダーによる休日） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■産休・育休（取得実績あり）
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備（健康・雇用・労災・厚生年金） ■携帯電話を貸与 ■資格取得支援制度（合格者に受講講座の費用を支給　※一部は上限あり） ■同年代が集まる委員会 ■他店舗での勉強会・交流 ■マイカー通勤OK ＜教育制度＞ ■研修専門スタッフによる定期研修

会社概要

企業名	ヤマト住建株式会社
会社概要	
設立年	1990年01月
代表者名	中川 泰
資本金	319 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	156 名
住所	〒651-0083 兵庫県神戸市中央区浜辺通5-1-14 神戸商工貿易センタービル18F