タイトル	【港区新橋】クリアルパートナーズ株式会社／投資用不動産営業
企業名	クリアルパートナーズ株式会社
仕事内容	マネージャー候補として、フィールドセールスの担当いただきます。 投資用不動産や太陽光の販売営業、顧客紹介営業などが主な業務です。 【具体的な業務内容】 ■投資用不動産（区分、一棟、太陽光）の販売業務 ■インサイドセールスが獲得したWEBリードの商談 ■顧客紹介営業 ■外部の業務提携先の開拓
勤務地	■本社 東京都港区新橋2-12-11 新橋27MTビル7F
交通アクセス	
給与	【想定年収】 600万円～900万円 ※インセンティブ賞与：別途実績に応じて支給（月100万円以上の実績あり） 【想定月収】 500,000円～750,000
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■不動産の経験をお持ちの方 ■中古販売の経験をお持ちの方 ■営業の実績、成果がある方 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ■不動産営業経験者 ■高額商品の販売経験者 ■ファイナンシャルプランナー等の資産運用アドバイス経験者 ■営業のマネジメント経験がある方 【求める人物像】 ■表彰や称号等のご実績がある方
勤務時間	フレックスタイム制（コアタイム：11:00～15:00） 標準勤務時間：10:00～19:00
休日・休暇	■完全週休2日制（日、月） ■年末年始休暇（12/29～1/3） ■慶弔休暇 ■結婚休暇 ■産前産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇 ■夏季休暇（3日） ■有給休暇（入社日に付与） ■上場記念日休暇（毎年4/28）

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険） ■リモート制度 ■定期健康診断（年1回） ■家賃補助（月30,000円/同社管理物件） ■社内部活 ■従業員持株会 ■従業員紹介制度 ■表彰制度 ■出産・結婚祝金 ■ドリンクフリー ■資格取得支援制度 ※業務に関する資格を取得する際の試験受験費用・交通費・資格合格時の報奨金（一部）

会社概要

企業名	クリアルパートナーズ株式会社
会社概要	
設立年	2013年10月
代表者名	澁谷 賢一
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	24 名
住所	〒105-0004 東京都港区新橋二丁目12番11号 新橋27MTビル8階 〒110-0015 東京都台東区東上野2-13-2