タイトル	【港区新橋】クリアルパートナーズ株式会社／投資用不動産営業
企業名	クリアルパートナーズ株式会社
仕事内容	営業（フィールドセールス）として、投資用不動産（区分・一棟・太陽光）の販売をお任せいたします。 透明性の高い営業スタイルを確立しており、最適な物件をお客様に提案・販売、運用サポートまで一貫してお願いいたします。 投資用不動産（ワンルーム）だけでなく、太陽光・1棟投資用不動産・不動産クラウドファンディングなど、様々な不動産商品の販売も行っていただきます。 【具体的な業務内容】 ■投資用不動産（区分、一棟、太陽光）の販売 ■インサイドセールスが獲得したWEBリードの商談 ■顧客紹介営業 ■外部の業務提携先の開拓
勤務地	■本社 〒105-0004 東京都港区新橋二丁目12番11号 新橋27MTビル8階
交通アクセス	
給与	【想定年収】 360万円～900万円 ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 300,000円～750,000円 ※固定残業手当（20時間分／月：41,000円～101,000円）を含みます。 ※超過した時間外労働の残業手当は追加支給致します。
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■営業経験をお持ちの方（個人・法人問わず） 【歓迎条件】 ■営業の実績、成果をお持ちの方 ■営業のマネジメント経験をお持ちの方 ■表彰や称号等のご実績をお持ちの方 ■不動産営業のご経験をお持ちの方 ■高額商品の販売経験をお持ちの方 ■宅地建物取引士の資格保持者 ■ファイナンシャルプランナーの資格保持者 【求める人物像】 ■積極的・自発的に業務に取り組める方 ■取引業者やお客様、社内とのコミュニケーションを厭わない方 ■不動産や物件が好きな方 ■成長企業で働きたい方
勤務時間	フレックスタイム制 ※コアタイム：11:00～15:00 ※標準労働時間：10:00～19:00
休日・休暇	■完全週休2日制 ※日曜日・月曜日・祝日休み ■年末年始休暇（12/29～1/3） ■慶弔休暇 ■結婚休暇 ■産前産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇 ■夏季休暇（3日） ■有給休暇（入社日に付与）

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤手当 ■時間外労働手当 ■リモートワーク制度 ■定期健康診断（年1回） ■家賃補助（月30,000円）※社内規程による ■社内部活 ■従業員持株会 ■資格取得支援制度 ※業務に関する資格を取得する際の試験受験費用・交通費・資格合格時の報奨金（一部）

会社概要

企業名	クリアルパートナーズ株式会社
会社概要	
設立年	2013年10月
代表者名	澁谷 賢一
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	24 名
住所	〒105-0004 東京都港区新橋二丁目12番11号 新橋27MTビル8階 〒110-0015 東京都台東区東上野2-13-2