タイトル	【全国】株式会社TAPP／投資用不動産営業
企業名	株式会社TAPP
仕事内容	投資用不動産フィールドセールスをお任せします。IT×Webマーケティングを駆使し、不動業界内でも新しいビジネスモデルを確立しています。セミナー（オンライン）による効率的な集客方法で、設立から急成長を遂げている不動産ベンチャーのなかでのセールス業務です。不動産コンサルティング営業職として、インサイドセールスが獲得したアポイントに対して商談を行っていただきます。商談確立後のアフターフォローもおまかせしますので、今までの経験やスキルを生かした仕事が可能です。 【具体的な業務内容】 ■シミュレーションを用いた資産運用のご提案 ■ご契約（平均で2～3回のご提案で契約） ■ローン申請関連のサポート業務 ■顧客のアフターフォロー ■営業部門の底上げと育成 ■部門のマネジメント
勤務地	■東京本社 東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス6F ■名古屋支社 愛知県名古屋市中村区名駅二丁目43番12号 東山ビル3階 ■大阪支社 大阪府大阪市北区梅田1-11-4 大阪駅前第4ビル18階
交通アクセス	
給与	【想定年収】 510万円～2,000万円 ※固定給で年収510万円以上を保証。 【想定月収】 500,000円～1,666,000円 ※入社後は研修等ですぐにクロージングをするということがないため、6か月間は固定給50万円を保証
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■営業経験5年以上 ■マネジメント経験 【歓迎条件】 ■投資用マンションの販売経験 ■宅建(宅地建物取引主任者)の有資格者 ※持っていなくても問題ありません 宅建お持ちの場合、月2万円の資格手当支給 【求める人物像】 ■ベンチャー企業で組織作りから携わっていきたい方 ■企業をさらに大きくしたいと考えてるマインド ■スピード感を持って働きたいと考えている方 ■部下をしっかりマネジメントでき、視野の広い方 ※マネジメント経験を持っている方の場合
勤務時間	＜フルフレックスタイム制導入：1日の標準労働時間／8時間＞ ■フレキシブルタイム5:00～22:00 ※週休2日のシフト制
休日・休暇	■完全週休2日制（月金） ■特別休暇（月1～2日） ■年末年始休暇 ■有給休暇 ※5日以上の連続休暇が取得可能です。 ■産前・産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■住宅手当：最大4万円（支社により異なる） ■資格手当（宅建取得で手当プラス2万円/月） ■健康診断 ■産前休業／出産予定日の6週間前（双子以上の場合は14週間前） ■産後休業／出産の翌日から8週間は就業不可 ■育児休業制度／労働者が原則として1歳に満たない子を養育するためにする休業 ■希望の書籍購入支援 ■セミナー、勉強会参加支援

会社概要

企業名	株式会社TAPP
会社概要	
設立年	2016年11月
代表者名	山地 学
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	17820257 名
住所	〒108-0075　東京都港区港南1-2-70　品川シーズンテラス6F