| | |
|---|---|
| タイトル | 【千代田区丸の内】株式会社オープンハウスグループ／用地仕入営業 |
| 企業名 | 株式会社オープンハウスグループ |
| 仕事内容 | 首都圏マンション用地仕入ポジション募集です。<br>事業好調につき、仕入営業人員を増強します。<br>22年東京23区のマンション供給棟数No.1を誇る同社のマンションシリーズ【オープンレジデンシア】建設用地の買収に係る業務を行っていただきます。<br>マンション用地情報を収集し「頂いた土地情報をどう事業化するか」を各部署と連携して検討します。その後買収に向けた交渉をお任せします。<br>※まずは1～2か月の先輩同行研修からスタートするので、営業未経験から挑戦可能です。<br><br>【具体的な業務内容】<br>■首都圏マンション用地仕入れ業務<br>■建設用地の買収業務<br>■情報収集、交渉<br>■他部署との連携業務 |
| 勤務地 | ■本社<br>東京都千代田区丸の内2-7-2 JPタワー 20階・21階 |
| 交通アクセス | |

| | |
|---|---|
| 給与 | 【想定年収】<br>396万円～1,200万円<br><br>【想定月収】<br>330,000円～<br>基本給：219,800円<br>営業手当：30,000円<br>固定残業手当：80,200円（みなし残業時間42時間相当分）<br><br>【その他】<br>■年収例：<br>20代プレイヤー(係長)<br>年収1050万円：月給43万+賞与（年2回）<br>※大幅なインセンティブ有！！<br>※経験およびスキルなど考慮の上、同社規定により決定 |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | 【必須条件】<br>■不動産開発に携わりたい思いをお持ちの方<br>（営業未経験でもやる気のある方を歓迎します）<br><br>【歓迎条件】<br>■特になし<br><br>【求める人物像】<br>■自ら課題設定を行い、考え、実行できる方<br>■組織の抜本的な改革やゼロベースから企画立案に挑戦したい方<br>■曖昧さに対して寛容でスピードの速さや変化を楽しめる方<br>■柔軟に新しいことにチャレンジする意欲がある方 |
| 勤務時間 | 9:00～18:00改行※休憩60分 |
| 休日・休暇 | ■年間休日107日（週休2日制・土日）＋計画有給休暇5日＋実質年間休日112日<br>■その他の休暇（慶弔休暇、春季休暇、夏季休暇、年末年始休暇、介護休暇、特別休暇など） |

| | |
|---|---|
| 待遇・福利厚生 | ■雇用保険<br>■労働者災害補償保険<br>■健康保険<br>■厚生年金<br>■通勤手当<br>■賞与（6月、12月）<br>■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回）<br>■各種表彰制度<br>■資格取得報奨金制度<br>■宅建士資格補助<br>■住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給）<br>■慶弔見舞金制度<br>■産休育休制度<br>■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子　20万円、第二子　30万円、第三子　100万円）<br>■その他ダイバーシティに関わる取り組み<br>■定期健康診断<br>■生活習慣病健診<br>■人間ドック<br>■婦人科検診<br>■インフルエンザ予防接種<br>■総合福祉団体生命保険<br>■医師の無料相談サービス<br>■ストレスチェック制度<br>■安全衛生委員会の設置<br>■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置<br>■確定拠出年金<br>■従業員持株会 |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | 株式会社オープンハウスグループ |
| 会社概要 | |
| 設立年 | 2021年04月 |
| 代表者名 | 鎌田和彦 |
| 資本金 | 0 百万円 |

| | |
|---|---|
| 上場／非上場 | プライム市場 |
| 従業員数 | 4904 名 |
| 住所 | 〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー20F |