タイトル	【首都圏】株式会社オープンハウスグループ／売買仲介営業
企業名	株式会社オープンハウスグループ
仕事内容	戸建やマンションなどを個人のお客様にご提案する仲介営業として集客活動から業務スタートし、お問合せいただいたお客様へのヒアリング、予算・エリア他ご希望条件をすり合わせながら実際に物件の案内など一戸建ての売買に関する業務全般に携わっていただきます。 【具体的な業務内容】 ■お問合せいただいたお客様のヒアリング ■物件の案内・契約 ■資金計画・提案資料の作成 ■物件資料の作成 ■住宅ローン関連業務 ■契約書・書類関係の作成 ■集客関連業務
勤務地	■東京・神奈川・埼玉・千葉の各営業拠点
交通アクセス	
給与	【想定年収】 500万円～ 【想定月収】 330,000円～＋賞与104万円以上（年2回） ※80,200円（固定残業代：残業時間42時間相当分含）
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■営業経験2年以上 ■普通自動車運転免許（AT限定可）※お客様のご案内時に必要となります 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士の資格保有者 ■未経験者の方（営業、不動産業界の経験不問） 【求める人物像】 ■目標達成意欲、成長意欲が高いこと ■お客様と信頼関係を築けること
勤務時間	土日祝9:30～18:30木9:00～18:00月金12:00～21:00
休日・休暇	■週休2日制（火・水） ■年間休日107日※計画的有給付与5日で、実質年間休日112日 ■有給休暇 ■GW休暇（8日） ■夏季休暇（10日）

待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤手当 ■賞与（6月、12月） ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ■各種表彰制度 ■資格取得報奨金制度 ■宅建士資格補助 ■住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給） ■慶弔見舞金制度 ■産休育休制度 ■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子　20万円、第二子　30万円、第三子　100万円） ■その他ダイバーシティに関わる取り組み ■定期健康診断 ■生活習慣病健診 ■人間ドック ■婦人科検診 ■インフルエンザ予防接種 ■総合福祉団体生命保険 ■医師の無料相談サービス ■ストレスチェック制度 ■安全衛生委員会の設置 ■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置 ■確定拠出年金 ■従業員持株会 ■「OPENキャリアデザイン制度」 ■年間休日125日も選択可能※子供のサポートの為に必要な場合 ■「ベビーシッター手当」 ■「早期復帰サポート手当」 ■「内閣府ベビーシッター割引券」の導入

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	
設立年	2021年04月

https://www.kensetsu-jobs.com/

代表者名	鎌田和彦
資本金	0 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	4904 名
住所	〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー20F