タイトル	【名古屋市中村区名駅】株式会社オープンハウスグループ／用地仕入営業
企業名	株式会社オープンハウスグループ
仕事内容	戸建分譲用地の仕入契約業務補助・企画・商品化・販売促進までの一連の業務を担当する部署での募集になります。部門の業務は以下のようになっており、いずれかの業務を本人の希望を考慮しながら担当していただく事になります。 【具体的な業務内容】 ■仕入業務補助・商品企画 戸建用地の仕入契約及び決済書類作成、確認、商品企画を行う業務です。1現場あたりの取引額が数千万～数億円になる契約の条件や企画を確認し、事業化へ向けた安全な取引を推進して頂きます。また、取得後の戸建用地の商品企画も行って頂きます。販売計画の立案、調整、販売促進までを行いますので、仕入れから販売までの幅広い知識やスキルを身につけることができます。 ■設計/プランナー 営業が取得してきた用地の情報を、弊社の分譲する戸建住宅用地として加工・計画する業務です。「売れる商品」を「買える」ように作る必要があるため、設計スキルはもとより、マーケティングやコスト感覚も身に付きます。自分の考えた計画を元に街が出来上がっていく、ディベロッパーの醍醐味を味わえる仕事です。 ■外注管理業務 戸建事業を行うのに必要な解体工事・ライフライン工事・ブロック工事・測量等について、発注先の協力会社の管理を行う業務です。たくさんの協力会社様とコミュニケーションを取りながら、当社の望む工期・コスト・仕様で現場を納めてもらうための管理能力や コミュニケーションスキルが必要な業務です。やりとりの中で、協力会社様から様々な専門知識を学ぶことができます。
勤務地	■株式会社オープンハウス・ディベロップメント　名古屋支社 愛知県名古屋市中村区名駅1-1-3 JRゲートタワー42階
交通アクセス	

給与	【想定年収】 400万円～1,000万円 【想定月収】 330,000円～（※2022年4月～） ※経験およびスキルなど考慮の上、当社規定により決定いたします。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 【歓迎条件】 ■1級土木施工管理技士もしくは2級土木施工管理技士をお持ちの方※急募 ■宅地建物取引の資格保有者 ■1級建築士もしくは2級建築士をお持ちの方 ■測量士もしくは土地家屋調査士をお持ちの方 【求める人物像】 ■高い目標達成意欲を持ち、成果にこだわり業務に取り組める方 ■自ら考え行動し、自責性をもって業務を推進できる方 ■スピードを意識して仕事に取り組める方 ■素直な方
勤務時間	9:30～19:00
休日・休暇	■週休2日制（土曜・日曜もしくは火曜・水曜） ■年間休日117日（計画有給休暇5日＋特別休暇6日含む） ■夏季休暇：連続8日間 ■年末年始休暇：連続10日間 ■慶弔休暇 ■産前産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇

待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤手当 ■賞与（6月、12月） ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ■各種表彰制度 ■資格取得報奨金制度 ■宅建士資格補助 ■住宅支援制度（住宅購入の支援金として上限200万円を支給） ■慶弔見舞金制度 ■産休育休制度 ■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子　20万円、第二子　30万円、第三子　100万円） ■その他ダイバーシティに関わる取り組み ■定期健康診断 ■生活習慣病健診 ■人間ドック ■婦人科検診 ■インフルエンザ予防接種 ■総合福祉団体生命保険 ■医師の無料相談サービス ■ストレスチェック制度 ■安全衛生委員会の設置 ■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置 ■確定拠出年金 ■従業員持株会

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	
設立年	2021年04月
代表者名	鎌田和彦
資本金	0 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	4904 名

建設JOBs

住所　〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号 JPタワー20F