タイトル	【港区】株式会社リプライス／投資用不動産営業
企業名	株式会社リプライス
仕事内容	【仕事内容】 同社は”月々4万から家が買える”をコンセプトに、中古住宅をリフォームで蘇らせる『再生住宅』事業を展開しています。新築でも中古でも賃貸でもない“新しい選択肢”として注目度が高さが魅力。13年連続成長！再生住宅事業でトップシェアを誇ります。 そんな同社にて物件の仕入れ～リフォーム・販売まで一貫してご担当頂きます。市場に流通する中古住宅を仕入れ「ターゲット/リフォーム内容/販売価格」等を出口から逆算して考え、仕入れの段階から販売の戦略を考えるプロセスの中で「事業運営力」など汎用性の高いスキルが磨かれます。仲介業者を通す場合や直接お客様に提案する場合も。 自分たちで戦略を考えた物件が売れる瞬間がやりがいです。※仲介業者様へのBtoBの営業スタイルのため飛び込みなどはございません。 【具体的な業務内容】 ■中古住宅のあるエリア需要・供給のバランスを見た仕入＆価格設定 ■エリアの特性を考えた商品企画 ■お客様に再生住宅の価値をいかに伝えるかという戦略・販売
勤務地	■関東本部 東京都港区浜松町一丁目27番12号 RBM浜松町ビル6階 ■芝離宮オフィス 東京都港区海岸一丁目2番3号 汐留芝離宮ビルディング3階 ※関東には2支店あるため、上記どちらかの支店に勤務となります。
交通アクセス	

給与	【想定年収】 380万円～450万円 【想定月収】 240,000円～（必須：なし／業界・職種未経験歓迎/第二新卒OK） 【その他】 ■年収例 ・年収600万円（入社5年目） ・年収800万円（入社7年目） 入社3- 4年でチームをまとめるディレクター職に昇格！着実なキャリアステップが叶います。
雇用形態	正社員
求める人材	【歓迎条件】 ■営業経験（年数・業界不問） ■対人折衝経験3年以上 ■不動産業界経験 【求める人物像】 ■成長意欲がある方 ■主体的・能動的に行動できる方 ■チームで動くことに喜び、楽しみを感じれる方
勤務時間	9:00～18:00
休日・休暇	■週休2日制（火・水）※年に3回のみ火曜出勤があります。 ■GW ■夏季休暇（9日程度） ■年末年始休暇（9日程度） ■有給休暇 ■慶弔休暇

待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■確定拠出年金 ■残業手当（月給に含む固定残業時間を超えた場合に別途支給） ■通勤手当（上限2万5千円／月） ■車両手当（マイカー営業OK／※非対象拠点有） ■住宅手当（5千円～1万円／月） ■家族手当（配偶者：1万円、子1人：5千円／月） 資格手当（宅建士取得者：月3万円） ■資格取得支援制度 ■社員リフォーム優遇制度 ■社用携帯貸与（iphone：1人1台貸与） ■個人PC支給（1人1台＋別モニター1台） ■BookBaton制度（学びの促進のため月2冊ビジネス書購入を会社が負担）

会社概要

企業名	株式会社リプライス
会社概要	
設立年	1996年06月
代表者名	新井健資
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	195 名
住所	〒460-0008　愛知県名古屋市中区栄1丁目9番16号　NFビルディング3階