タイトル	【北海道】株式会社ユニバーサルホーム／注文住宅営業
企業名	株式会社ユニバーサルホーム
仕事内容	プレイングマネジャーとして、モデルハウス・総合住宅展示場での接客・戸建て注文住宅の営業活動を行います。 ※完全反響営業・テレアポ、飛込みなし 【具体的な業務内容】 ■接客 接客の中心は土曜日曜。ホームページからのお問い合わせ等で3～4組のお客様をモデルルームや展示場でご案内します。その後、何度か打ち合わせを重ね、ご契約～完成までお客様との窓口となります。 ■マネジメント 店長候補からのスタートです。まずはお客様への接客からスタートしていただきますが、その後店舗責任者として組織作り、部下の統率・育成、成果の評価測定など、責任のある立場で運営を行っていただきます。 ■リサーチ、担当物件の確認、打ち合わせ 現地調査や役所で調べ物をしたり、建築中の物件確認、広告のポスティング、商談中のプランの企画打ち合わせや、各種準備を行います。
勤務地	■札幌東店 北海道札幌市厚別区厚別東五条8丁目 北海道マイホームセンター森林公園駅前会場内 ■札幌東店　不動産事業部 北海道札幌市中央区北2条西17丁目1-6 ■札幌豊平店 北海道札幌市豊平区豊平一条10丁目 北海道マイホームセンター札幌会場内 ■札幌中央店 北海道札幌市中央区北5条西17丁目ＳＴＶハウジングプラザギャラリー北円山会場内 ■上川南店 北海道旭川市豊岡11条11丁目151番5 ■函館店 北海道函館市鍛治2-17-29 ※勤務地は希望を考慮します。
交通アクセス	

https://www.kensetsu-jobs.com/

給与	【想定年収】 360万円～600万円 1050万円／35歳／店長（月給40万円＋賞与＋各種手当（インセンティブ等）） 875万円／30歳／主任（月給32万円＋賞与＋各種手当（インセンティブ等）） 【想定月収】 300,000円～500,000円＋インセンティブ ※試用期間：6ヶ月労働条件は本採用と同じです。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■建築・不動産業界での営業経験が5年以上あり、BtoC営業としてのマナーを身につけている方 ■普通自動車運転免許 【歓迎条件】 ■ハウスメーカーや工務店での住宅販売においてのマネジメント経験のある方 ■宅地建物取引士の資格保有者 ■建築士の資格保有者 ■その他の建築不動産系資格保有者 【求める人物像】 ■巧みな営業トークができる人…よりも、人間味のある方 ■「稼ぎたい！」というだけでなく、お客様の夢の実現を手伝いたい意欲のある方 ■互いをライバルとみるような雰囲気ではなく、店舗全体で互いに喜び合いたい方
勤務時間	平日10:00～19:00 土日祝9:00～18:00

休日・休暇	■完全週休2日制（水曜・木曜） ■有給休暇（入社半年後10日付与） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■産前・産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇
待遇・福利厚生	■各種保険制度完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険） ■交通費全額支給 ■退職金制度 ■財形貯蓄制度 ■制服貸与 ■報奨金制度 ■保養所利用可 ■託児所・育児サポート ■社員旅行 ■食事補助あり ■社宅あり（規定による）

会社概要

企業名	株式会社ユニバーサルホーム
会社概要	
設立年	1995年05月
代表者名	黒瀬　雄治
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	202 名
住所	〒104-0032 東京都中央区八丁堀2-7-1八丁堀サンケイビル5F