タイトル	【岐阜県】タマホーム株式会社／営業（保険）
企業名	タマホーム株式会社
仕事内容	【業務概要】 当社住宅営業担当者よりトスアップされるお客様への生命保険の販売及びライフプランの提案、火災保険の販売支援を行って頂きます。 【主な業務内容】 ・当社で建築を検討のお客様へライフプランのご提案、住宅資金計画・住宅ローンや税務等のFP相談業務 ・お客様ニーズに合わせた住宅ローンのご提案 ・当社で建築されたお客様へ火災保険の販売および住宅営業担当者の販売支援（火災保険は基本的には住宅営業担当者が販売致します） ・お客様ニーズに合わせた生命保険の販売　（当社は生命保険会社8社の乗合代理店のため複数の商品から厳選してご提案が可能です） 金融部FP担当は住宅購入時に上記の金融サービスの提供を通じ、お客様へ安心を提供し一生涯のパートナーとしてお客様満足度の向上を担える大変やりがいのある職種です。火災保険・住宅ローンの実務未経験の方でも入社後に所定の研修を実施し専門知識や営業スキルは習得できますのでご安心下さい。FP担当1人あたり月平均で1回2時間程度の商談機会が20回ほどあります。
勤務地	■瑞穂支店／岐阜県 瑞穂市穂積1618-1
交通アクセス	

給与	固定月給制 【全国社員】　219,000円～467,000円 【エリア限定社員】　205,000円～454,000円 【地域限定社員】　192,000円～441,000円 ※営業手当（20時間相当分の時間外手当） ※経験スキルにより決定 ■諸手当 営業歩合、通勤手当、時間外手当、その他諸手当 ■年収例 13年目　支店長／年収2,369万円（月収78.6万円＋賞与） 9年目　支店長／年収2,181万円（月収71.4万円＋賞与） 8年目　店　長／年収2,083万円（月収42.9＋歩合＋賞与＋残業代） 4年目　係　長／年収1,404万円（月収41.8＋歩合＋賞与＋残業代） 3年目　主　任／年収1,284万円（月収40.9＋歩合＋賞与＋残業代）
雇用形態	正社員
求める人材	■MUST要件： ・PCスキル：Word、Excel（基本的な関数レベル）、パワーポイント ・FP相談経験：FP資格保有者（CFP・AFP、FP1級・2級尚可、3級およびトータルライフコンサルタントは応相談）あるいは保有同等レベル（生命保険診断を中心としたFP相談経験者など） ・普通自動車運転免許 ■WANT要件： ・保険会社、代理店、銀行等での生命保険販売経験1年以上。 ・上記に加えて損害保険販売、住宅ローンの実務経験があれば尚可。
勤務時間	9:00～18:00（休憩60分） ■残業時間 平均月15時間
休日・休暇	■月9～13日※シフト制 └定休日：毎週水曜日 ■有給休暇：入社時に10日間付与（その後、1年経過ごとに法定の付与日数を付与）

待遇・福利厚生	■交通費支給（当社規定による） ■社会保険完備 ■従業員持株会※一定要件有 ■資格手当 ■住宅取得補助制度 ■確定拠出年金/401K ■選択制確定給付企業年金制度 ■財形貯蓄制度 ■出産祝金（第一子200,000円、第二子300,000他） ■資格取得祝金（1級建築士500,000円、2級建築士300,000円、宅地建物取引士150,000円　他） ■介護休業および介護短時間勤務 ■育児休業および育児短時間勤務 ■その他各種休暇制度（慶弔休暇/アニバーサリー休暇/リフレッシュ休暇/ハローベイビー休暇/マタニティ休暇等）

会社概要

企業名	タマホーム株式会社
会社概要	
設立年	1998年06月
代表者名	玉木　伸弥
資本金	4,310 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	3369 名
住所	〒108-0074 東京都港区高輪3丁目22番9号 タマホーム本社ビル