タイトル	【山梨県】三和シヤッター工業株式会社／工事受注営業
企業名	三和シヤッター工業株式会社

仕事内容

【業務内容】
■法人・個人向け営業
自社建築部門での法人・個人向け営業を担当していただきます。
既存顧客（金融機関・不動産管理会社等）への反響・ルート営業が中心です。

同社の中で唯一建築部門を担うリテール支店として、法人顧客からの紹介案件を起点に、新築・改修工事の企画提案から工事完工までを一貫して担う営業体制を探っており、30代から40代を中心に、不動産会社またはハウスメーカーでの営業経験を活かし、即戦力としてご活躍いただける人材を募集しています。

＜募集背景＞
今後の更なる事業拡大を見据えた増員募集

【具体的には】
■問い合わせに対する見積作成、新築工事・改修工事の提案を行います。
入社後は仕事内容や環境に慣れることを重視した教育体制があります。

＜営業手法＞
銀行・不動産会社からのご紹介を中心とした反響営業となります。

【会社概要】
1956年の創業以来70年以上にわたり、シャッター、ドア、住宅用窓回り製品などを通じて、産業や暮らしに貢献。
シャッター、スチールドアでは、国内トップクラスのシェアを誇ってきました。
商品開発から、設計、製造、施工、メンテナンスを一体化する「総合品質保証体制」を確立。品質に対するこだわりと柔軟な対応力でお客様から信頼を得ています。
1996年には米国オーバーヘッドドア社を、2003年には欧州ノボフェルムグループを買収。そして2006年に中国に合併会社を設立。グループ全体で世界に通用する総合建材企業を目指しています。2007年より持ち株会社体制に移行により、従来の三和シャッター工業の全体事業を継承し、三和グループの中核事業会社となりました。

勤務地	■山梨県中巨摩郡昭和町 ■山梨県富士吉田市 ※直行直帰も可能で柔軟に対応していただける環境 ※喫煙防止対策▪あり（喫煙室あり）：「喫煙専用室設置」 （部署によっては喫煙不可　※要相談）
交通アクセス	
給与	【年収例】500万円～800万円（20歳～45歳例） 【月収例】290,000円～430,000円 ※経験・スキルにより優遇 ※資格・経験により優遇 ＜モデル年収＞ ・30代一般社員（入社5年）／590万円 ・30代一般社員（入社10年）／730万円
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■普通自動車免許 ■ハウスメーカー・不動産会社等の業界出身者 ■宅地建物取引士・建築士・建築施工管理技士の資格保有者 ■営業経験のある方 ＜求める人物像＞ ・真面目で素直な方 ・笑顔ができる方 ・向上心があり、自ら周りと連携して物事を進められる方
勤務時間	08:30～17:15 ■休憩：60分 ■残業：有 ※月平均：約30時間 ※残業時間：全社平均約10時間

休日・休暇	■年間休日125日 ■土・日・祝 ■有給休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇 ・結婚休暇 ・妻の出産休暇 ・生理休暇　など ■産休・育休
待遇・福利厚生	＜諸手当＞ ■通勤手当：全額支給 ※半年実費（通勤定期代）として、12月（1月～6ヵ月分）6月（7月～6ヵ月分）に支給 ■家賃補助手当 ＜福利厚生＞ ■各種社会保険完備 ■退職金（確定拠出年金規定による） ■財形貯蓄制度 ■社員持株会 ■ベネフィット24,000円

会社概要

企業名	三和シヤッター工業株式会社
会社概要	
設立年	2007年04月
代表者名	髙山　盟司
資本金	500 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	3054 名
住所	〒175-0081 東京都板橋区新河岸2-3-5