タイトル	【愛知県（尾張・三河）】コンサルティング営業◎年収1,000万円実現可能｜未経験採用！
企業名	株式会社不動産SHOPナカジツ
仕事内容	【業務内容】 不動産売買の仲介やコンサルティング業務をお任せします。主に不動産やインテリア、リノベーション、注文住宅などの提案となります。飛び込み営業のような訪問営業ではなく、集客型の営業スタイルとなります。チームごとに目標予算を決め、チームで目標達成を目指していきます。目標未達のペナルティはありません。評価・給与インセンティブに関しても、個人業績とチーム業績の2軸になっています。 【具体的な業務内容】 ■不動産売買の仲介やコンサルティング業務 ■不動産やインテリアの提案 ■リノベーションの提案 ■注文住宅の提案 など 社員定着率が業界平均60- 70%の中、同社は入社3年後の定着率は約90%となっています。社員が辞めない秘訣は、モチベーションを上げる評価制度。そして、社員の人の良さにあります。 【担当者コメント】 独自の「住まい流通事業モデル」を確立し、売上4.2億（2009年）から217億（2020年）と急成長を実現した優良企業です。岡崎・名古屋を含め愛知全域に事業を拡大し、2018年には福岡進出を実現しています。

勤務地	勤務地は以下の店舗の中から、希望と適性を考慮し決定いたします ■豊川店 ■刈谷・大府店 ■安城・知立店 ■名古屋守山店 ■名古屋みどり店 ■名古屋天白店 ■尾張小牧店 ■北名古屋店
交通アクセス	
給与	【想定年収】 400万円～ 【想定月収】 基本給￥200,000＋転職時支援手当￥50,000＋固定残業代￥83,790 ※「転職時支援手当」は入社より1年支給 ※上記、想定年収の基本給は経験・能力によって変動します。 ※月45時間分の残業手当を含む。超過分は別途支給あり。 【その他】 ■給与改定：年2回 ■賞与：年4回(歩合給手当)＋1回(決算賞与)
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車免許 ■業界未経験の方のみ ※不動産・ハウスメーカー等の住宅業界をご経験していらっしゃる方の採用は行っておりません。 【歓迎条件】 ■特になし 【求める人物像】 ■成長意欲の高い方 ■コミュニケーション能力が高く、チームプレイが得 意な方 ■素直で正直な方 ■目標を持って行動できる方 ■負けず嫌いな方
勤務時間	9：40ー18：40
休日・休暇	■完全週休二日制（火・水） ■年間休日日数：113～115日（※年によって変動あり） ■産前産後休暇 ■育児・介護休暇 ■ハネムーン休暇 ■出産立会い制度 ■バースデイ休暇 ■リフレッシュ休暇

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■個人インセンティブ ■チームインセンティブ ■特別手当 （ヒーロー賞，CS賞，アイデア提案） ■通勤手当 ■エコ通勤手当 社用タブレット、社用携帯、社用車、社用PC支給 ■部活動やサークル活動 ■フリードリンク制度 ■セルフキャリアパス開発制度 ■上級ホスピタリティ能力開発研修 ■社員旅行 ■年1回（忘年会） ■年1回（国内・海外旅行 ※参加規定あり）

会社概要

企業名	株式会社不動産SHOPナカジツ
会社概要	不動産売買仲介を中心に、建設会社の機能も持ち合わせている会社で、不動産コンサルティング業に始まり、現在では時勢を汲み取りながら「リフォーム・リノベーション事業、新築住宅事業、アセット事業」と、様々なお客様のニーズにお応えできるよう展開をしています。今後も不動産仲介事業を中心としたエリア拡大・深耕や、既存エリアで培ったワンストップサービスを強みとしたビジネスモデルで、新エリアでも事業展開を目指しています。
設立年	2006年06月
代表者名	樗澤 和樹
資本金	70 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	729 名
住所	愛知県岡崎市羽根東町三丁目3番地9