タイトル	売買仲介｜新築中古住宅・未経験歓迎◎インセンティブ
企業名	ネクストワンインターナショナル株式会社
仕事内容	【業務内容】 売買仲介営業として反響のあったお客様に対して提案から契約、引き渡しまで幅広い業務をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■反響を基に、お客様へご連絡し面談日程を決定 ■面談にてお客様のお困りごとや理想の暮らし方をヒアリング ■お客様のニーズに応じて、資料を作成し数回ほど提案 ■無事理想の家が見つかれば・契約などのフォロー ■物件の引き渡しとお客様のフォロー 【担当者コメント】 同社は、千葉市に特化した不動産サービスを提供し、お客様の人生に寄り添い、理想の住まいをマッチングすることで千葉市No.1を目指しています。今回の募集では、お客様の夢を実現する住宅販売営業をお任せできる方を求めており、経験者・未経験者問わず幅広い方を採用したいと考えています。反響営業が中心なので、飛び込み営業はなく苦手な方が多いテレアポは最小限と営業のしやすい環境が魅力的です。個人の成績を追い求めるのではなく、チーム全体での目標達成を重視することで社員同士が協力し合い、支え合う温かい職場環境が自慢です。在籍社員の半数以上が未経験からのスタートし、経験豊富な先輩社員のサポートにより、3ー6ヶ月で独り立ちできるよう丁寧に指導します。実践的な営業ロールプレイングや不動産の専門知識習得など不動産業界の専門性を高めることができるのも特徴です。また、安定した固定給に加え、努力が直接反映されるインセンティブ制度を採用。頑張れば頑張るほど、キャリアアップと収入アップのチャンスがあります。私たちと共に千葉市No.1を目指していただける方を歓迎いたします。
勤務地	東京都港区赤坂3-5-5　ストロング赤坂ビル4F
交通アクセス	東京メトロ各線『溜池山王』駅 徒歩4分

給与	【想定年収】 300万円～1,000万円 【想定月収】 250,000円～500,000円＋インセンティブ ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■昇給：年2回 ■賞与：年2回 ■モデル年収 ・年収530万/26歳/経験1年半 ・年収790万/31歳/経験3年 ・年収880万/36歳/経験3年半
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■人と話すことが好きな方 ■成長意欲が高い方 【歓迎条件】 ■営業経験がある方（住宅に限りません。無形・有形を問いません） ■接客経験がある方 ■FP/簿記などの資格をお持ちの方 ■宅地建物取引士の資格保有者 ※入社時に宅建取得義務はありませんが、入社後は取得いただく想定です（社内勉強会にてフォロー予定） 【求める人物像】 ■周囲と協力して仕事に取り組める方 ■目標達成に向け努力できる方
勤務時間	9:00～18:00

休日・休暇	■完全週休2日制 ■年間休日111日 ■有給休暇 ■産前・産後休暇制度 ■育児休暇制度 ■慶弔・労災、介護休暇制度
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■時短勤務 ■出産お祝い金制度 ■新卒社員研修 ■一般社員研修 ■経営方針発表会 ■年間MVP ■定期健康診断 ■交通費支給 ■月１事業部達成会 ■資格取得支援（一級建築士、二級建築士、宅地建物取引主任者、FP1級、一級施工管理技士、二級建築施工管理技士） ■退職金制度 ■フリー会議ルーム ■在宅勤務制度 ■服装の自由

会社概要

企業名	ネクストワンインターナショナル株式会社
会社概要	千葉市を拠点に、戸建て分譲住宅「LaLaFeel」などの新築住宅、土地探し、中古住宅のリノベーションを提供する不動産会社です。幅広い不動産仲介や買取サービスを手がけ、リフォームやリゾート物件の提供なども行っています。
設立年	2010年11月
代表者名	遠藤 一平
資本金	300 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	55 名

住所　東京都港区赤坂３丁目５−５
ＳＴＲＯＮＧ　ＡＫＡＳＡＫＡ ビル 4F