タイトル	売買仲介【ザイマックストラスト】｜宅建保有者採用・経験豊富な方歓迎
企業名	株式会社ザイマックス
仕事内容	【業務内容】 売買仲介営業として事業用不動産の有効活用のコンサルティングをご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■顧客へのヒアリング ■購入物件のご提案 ■売却物件の獲得 ■価格査定、契約、引き渡し、フォロー ■収益化企画 ■グループ会社（社内エリアカンパニー、社内PM等）との連携 ※本ポジションは株式会社ザイマックストラストへの出向となります。 【担当者コメント】 同社は、2000年にリクルートからの独立以来、「日本株式会社の不動産部」という理想像を掲げ、「不動産を最大限に活用する社会の実現」に貢献してきました。総合不動産サービスプロバイダーとして、刻々と変化する企業ニーズと社会動向を見据え、革新的な不動産戦略の企画・立案から、きめ細やかなサービス提供まで、一貫してサポートしています。今回の募集では、不動産マネジメント事業を軸にしたグループの総合力を生かし、ワンストップで顧客のニーズに合った提案を強みに、事業用不動産の有効活用のコンサルティングをお任せできる方を求めています。既存顧客からの紹介を主軸とした営業スタイルにより、質の高いコンサルティングと提案に集中できる環境の中で 高単価・高難度の売買仲介案件を中心に、顧客ビジネスに大きな影響を与える重要な役割となります。社内外での連携を通じて、リーダーシップと高度な折衝能力を磨ける環境が整っているため、今までの経験を活かしながらさらなるスキルアップが可能です。不動産業界において、効率的なサービスや革新的なソリューションを提供する同社でご活躍いただける方を歓迎いたします。
勤務地	東京都港区赤坂1-1-1
交通アクセス	東京メトロ各線『溜池山王』駅 徒歩3分

給与	【想定年収】 500万円～960万円 【想定月収】 248,000円～376,000円 ※残業代別途支給。 ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■賞与：年2回（6月・12月） ■マネジャー以上：半期年俸制：730万円～960万円 ※業務経験や評価に応じて提示年収は上下する可能性があります
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■大学卒業以上 ■宅地建物取引士の資格保有者 下記のいずれかの経験のある方 ■不動産の売買仲介営業のご経験（目安：1年以上） ■投資用不動産の営業経験（目安：1年以上） ■建物（アセットタイプ不問）の運営管理経験 ■金融機関での融資関連業務、あるいは法人営業経験（目安：2年以上） 【歓迎条件】 ■法人営業もしくは事業用不動産営業のご経験 ■不動産コンサルティング技能士・不動産証券化マスターのいずれかの資格をお持ちの方 【求める人物像】 ■新しいことに自ら貪欲にチャレンジできる方 ■多くの人を巻き込みながら業務を推し進める方 ■チームで働くことが好きな方
勤務時間	フレックスタイム制（標準労働時間8時間、休憩60分）・7:00～21:00のうち、4時間以上は勤務必須・実働8時間×月の所定労働日数を超える時間内でご調整いただけます。

休日・休暇	■週休2日（土・日）※年3,4回、土曜出社日がございます。 ■祝日 ■年間休日118日 ■有給休暇有り（入社月によって付与日数は異なる）
待遇・福利厚生	■健康保険（加入組合は雇用会社による）、厚生年金、雇用保険、労災保険加入） ■当社サテライトオフィスでのリモート勤務 ■資格手当・資格取得報奨金 ■交通費支給（全額実費支給） ■懸賞論文制度 ■社内起業制度 ■健康保険保養所、契約スポーツ施設利用　等 ■入社時研修／事業系フォローアップ研修／360度フィードバック研修

会社概要

企業名	株式会社ザイマックス
会社概要	2000年にリクルートから独立。これまで30年以上蓄積してきたウハウと、専門機能を担うグループ会社約40社によって不動産の総合サービスを提供し、企業経営を不動産側面からサポートしています。不動産マネジメント以外の領域も積極的に展開し続け、コンサルティングから仲介、建築工事の設計など、あらゆる不動産サービスを包括的に提供。アプリ開発や働き方改革や生産性向上を進めるサテライトオフィス事業を展開、日本で構築された不動産マネジメントノウハウを基盤とした海外進出など、新しいビジネスに挑戦をし続けています。
設立年	2023年11月
代表者名	辛島 秀夫
資本金	300 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	1333 名
住所	東京都港区赤坂1丁目1番1号