タイトル	大阪【売買仲介営業】週休2日制◎インセンティブ｜経験活かせる＠転勤なし
企業名	株式会社日住サービス
仕事内容	【業務内容】 物件のオーナー様や、過去に別サービスを利用した方からの紹介が多数あり、売買仲介絵業をお願いします。 【具体的な業務内容】 ■売買仲介営業 【担当者コメント】 同社は総合不動産企業として、売買、仲介、管理、リフォームなど幅広いサービスを手掛けているため、物件のオーナー様や、過去に別サービスを利用した方からの紹介が多数あります。完全週休2日&土日祝の有給も可能！しっかり休日があるため、家族との時間や自分の趣味に費やす時間を確保している社員が多いです!社員一人ひとりが気持ちよく働けることを大切にしています。インセンティブが、毎月支給あり。実績に応じて【1~20万ほど】が支給されており、頑張った分しっかり評価される環境です。※各月のインセンティブの半額分が毎月支給され、残りは7月12月の賞与と同じタイミングで支給されます。
勤務地	大阪府内にある営業所 配属先はご自宅から1h圏内の店舗となります。 【変更の範囲:会社の定める事業所】
交通アクセス	最寄り駅は勤務先に寄って異なる

給与	【想定年収】 450万円～530万円 【想定月収】 月給:360,000円～420,400円 月額(基本給):291,200円～340,000円 ※固定残業手当は月、30時間0分、68,800円~80,400円を支給 【その他】 ■昇給：年1回(4月) ■賞与：年3回(3月、7月、12月)※3月の賞与は業績による業績連動型賞与です。 ■別途インセンティブあり(毎月1~20万ほど/実績により支給) ■モデル年収： ・入社2年目・30代半ば(宅建なし)...482万 ・入社5年目・20代後半(宅建有り)...510万 ■試用期間：6ヶ月　勤務条件の変更なし ※試用期間は3~6ヶ月のため、短縮される可能性があります。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■売買仲介営業のご経験 ■第一種運転免許普通自動車 【歓迎条件】 ■宅地物取引士をお持ちの方 【求める人物像】 ■目標数字をごりごり追っていくよりは【お客様に長期的に寄り添いたい方、丁寧なフォローが得意な方】がご活躍イメージ高めです◎
勤務時間	9:30～18:00 ※休憩1時間

休日・休暇	■年間休日116日 ■完全週休2日制 ※火曜日＋水曜日休み ■年末年始休暇（8日） ■夏季休暇(11日) ■GW休暇（5日） ■慶弔休暇 ■有給休暇
待遇・福利厚生	■健康保険 ■厚生年金保険 ■雇用保険 ■労災保険 ■通勤手当：会社規定に基づき支給(上限50,000円/月) ■残業手当（残業時間に応じて別途支給） ■確定拠出年金制度 ■退職金制度(勤続3年以上) ■産休・育休制度(取得実績あり) ■資格取得支援 ■契約保養所(エクシブ) ■屋内全面禁煙

会社概要

企業名	株式会社日住サービス
会社概要	1976年の創業以来、「地域と共に成長する」というスローガンを掲げ、京阪神エリアに密着しながら実績を重ねている総合不動産会社。お客様のニーズにワンストップでお応えするよう、売買・賃貸・管理・リフォーム・コンサルティングなど多彩な事業を展開しています。京都・大阪・兵庫に店舗を展開。駅近くにある各店舗で、売買・賃貸・管理・リフォームなど、不動産に関する様々な相談に対応しています。
設立年	1976年01月
代表者名	中村 友彦
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	0 名

住所　　兵庫県神戸市中央区三宮町1-2-1 日住神戸三宮ビルディング２F