タイトル	【港区六本木駅】株式会社グッドライフ／不動産仕入営業（バイヤー）
企業名	株式会社グッドライフ
仕事内容	コンサルタント業務をお願いします。不動産の仕入れから販売、管理までを一貫して手がけています。 同社が販売するマンションや戸建住宅など不動産の仕入れをお任せします。完全分業制で、すでに取得済みのアポイントに対応するため、業務に専念できます。テレアポや飛び込みなどの営業はありません。すでに興味を持っているお客様と商談するため成約しやすく、月の契約数は平均3～4件となっています。取り扱う物件は、首都圏を中心に、ワンルーム・ファミリータイプなど様々な種類の中古マンションや戸建住宅です。不動産を所有している個人のオーナー様を、1日2～4件訪問します。お客様の年齢層は50代以上の方が多いため、雑談なども交え、楽しく会話をしながら信頼関係を築いていただきます。 【具体的な業務内容】 ■オーナー様との商談 ■コンサルティング
勤務地	■本社 東京都港区六本木一丁目駅3-2-1 住友不動産六本木グランドタワー16F
交通アクセス	南北線 「六本木一丁目駅」 直結
給与	【想定年収】 360万円＋歩合 【想定月収】 300,000円～ 【その他】 ■年収例 ・1年目：500万(固定給360万＋歩合) ・2年目：750万(固定給420万＋歩合)
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■高卒以上 ■業界未経験・職種未経験OK！ 【歓迎条件】 ■不動産経験、接客・販売経験のある方 ■宅地建物取引士をお持ちの方 【求める人物像】 ■「稼ぎたい！」という意欲がある方 ■実績を正当に評価してほしいと考える方 ■早期キャリアアップを実現し、管理職・マネジメントに挑戦したい（または興味がある）方 ■営業にチャレンジしてみたい方 ■挑戦と成長を求めている方
勤務時間	10:00～19:00（実働8時間、休憩1時間）
休日・休暇	■完全週休2日制 ■シフト制（日曜と他1日） ■年末年始休暇（6日） ■GW休暇 ■夏季休暇（3日）※7月～9月で自由に取得できます。 ■慶弔休暇 ■有給休暇 ※月の土日祝日と同じ日数がお休みになります。休日に業務が入った場合は、振替休日を取得。

待遇・福利厚生	■給与査定（年2回） ■各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■定期健康診断 ■インフルエンザ予防接種 ■交通費（上限月5万円まで） ■資格手当（宅地建物取引士:月2万円） ■資格取得支援制度 ■表彰制度（成績優秀者）※賞品として報奨金や旅行、高級食材などを進呈 ■社内研修（コンプライアンス研修、マネジメント研修）、そのほか各配属先で研修あり ■服装自由 ■家賃補助あり（下記以外に詳細規定あり） └入社2～3年目:月3万円 └入社4～10年目:月5万円 └マネージャー以上の役職者：借上社宅制度※詳細規程あり（基本的に家賃の半額を会社で負担します！） ■社内バー制度 └社員交流の場として、飲み物・軽食を提供しており（週1回ほど）従業員満足度向上に努めています。

会社概要

企業名	株式会社グッドライフ
会社概要	
設立年	2012年03月
代表者名	松本友樹
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	126 名
住所	〒106- 6216　東京都港区六本木3丁目2番1号住友不動産六本木グランドタワー16階