| | |
|---|---|
| タイトル | 【広島市南区稲荷町】株式会社ボルテックス／投資用不動産営業 |
| 企業名 | 株式会社ボルテックス |
| 仕事内容 | 《コンサルティング営業（プレーヤー職）》として、<br>顧客に対しての投資不動産を活用したコンサルティング営業を<br>担っていただきます。<br>主に顧客紹介を目的として銀行・信用金庫等へのアプローチや、<br>見込み顧客に対して、同社の商材である投資用不動産のご提案を<br>お任せいたします。<br>ご入社後については、まず提携銀行へのアプローチから<br>担っていただく予定になります。<br><br>【具体的な業務内容】<br>■提携済み銀行/税理士事務所などに訪問し見込客の紹介を頂くことを目的とした紹介営業<br>■紹介後の見込み客に対する弊社商材である投資用不動産のご提案<br>■セミナー等来社者へのお電話でのアプローチ<br>■以前に商談をしたことのある企業への再アプローチ（電話・訪問） |
| 勤務地 | ■広島支店<br>広島県広島市南区稲荷町4-1 広島稲荷町NKビル9F |
| 交通アクセス | |
| 給与 | 【想定年収】<br>410万円～600万円<br>※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。<br><br>【想定月収】<br>270,000円～402,000円<br>※固定残業代30hを月給に含む：51,300円～76,400円<br>※超過分は全額別途支給致します。 |
| 雇用形態 | 正社員 |

| | |
|---|---|
| 求める人材 | 【必須条件】※下記いずれ必須<br>■営業・販売・接客経験者<br>■粘り強く物事に取り組める方<br>■公共交通機関（新幹線・飛行機除く）で通勤可能な方※車通勤NG<br><br>【歓迎条件】<br>■不動産売買の営業経験者（宅建資格必須）<br>■銀行の法人営業経験者<br>■証券もしくは生命保険の法人営業で銀行がメインの営業先だった方<br>※上記ふたつに関しては宅地建物取引士を保有している方、尚可<br>※宅建をお持ちでない方は入社後、取得をしていただきます。<br><br>【求める人物像】<br>■成長意欲にあふれ、常に成長を意識できる方<br>■何故成長したいのかを具体的に考えることができる方<br>■同社で働きたいと熱意も持って頂ける方 |
| 勤務時間 | 9:00～18:00<br>（実働8時間）<br>※休憩時間60分 |
| 休日・休暇 | ■完全週休2日制<br>※土曜日・日曜日・祝日休み<br>■GW休暇<br>■年末年始休暇<br>■リフレッシュ休暇（夏季休暇）<br>■有給休暇<br>■慶弔休暇 |

| | |
|---|---|
| 待遇・福利厚生 | ■各種社会保険完備<br>■通勤手当（上限：月50,000円）<br>■資格手当（宅建：月10,000円）<br>■ICT機器貸与（PC、社用携帯の他、必要部署にはiPadや専門機器を貸与）<br>■レンタカー手配（営業職種）<br>■毎月1回ハッピータイム<br>■部署横断の社内プロジェクト<br>■ファミリー参観<br>■従業員持株会制度<br>■企業型確定拠出年金（会社負担の拠出金（3%分）支給有り）<br>■資格取得支援制度（会社指定資格に対し、資格手当・登録費用等を支給）<br>■ノー残業デー（毎週水曜日）<br>■ベネフィット・ステーション加入<br>■社内部活動制度<br>■社内レクリエーション<br>■受動喫煙対策（事業所内全面禁煙） |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | 株式会社ボルテックス |
| 会社概要 | |
| 設立年 | 1999年04月 |
| 代表者名 | 宮沢 文彦 |
| 資本金 | 0 百万円 |
| 上場／非上場 | 非公開 |
| 従業員数 | 487 名 |
| 住所 | 〒102-0071<br>東京都千代田区富士見2-10-2 飯田橋グラン・ブルーム22F |