タイトル	【新宿区西新宿】アイデックス株式会社／投資用不動産営業
企業名	アイデックス株式会社
仕事内容	長きにわたり医師に特化した不動産投資や不動産仲介・開発のサポートを行ってきた同社において、今まで蓄積されたノウハウを活かして顧客範囲を富裕層に広げ、事業規模の拡大を行っています。そのような同社において、投資用不動産の営業職として新規でのアプローチ、商談、契約、引き渡しまでの一連の業務をお任せします。また、今までのご経験を活かして、新入社員の育成もご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■電話等による新規顧客獲得営業 ■営業訪問（オンライン可） ■投資用不動産紹介（主に新築マンション） ■契約・引渡し ■新入社員の育成
勤務地	■本社 東京都新宿区西新宿3丁目7-1 新宿パークタワー 20階
交通アクセス	
給与	【想定年収】 400万円～1000万円 ※経験や能力により決定 【想定月収】 280,000円～＋インセンティブ
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■投資用不動産の営業経験、複数年以上 ■新入社員の教育に興味がある方 【歓迎条件】 ■投資用マンションの販売経験 ■マネジメント経験 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■業務推進力を有する方 ■判断力のある方 ■情報分析能力のある方 ■対人折衝力のある方 ■自由度の高い環境にストレスを感じない方
勤務時間	10:00：20:00（休憩150分）
休日・休暇	■週休2日制（土日） ※隔週土曜日が休み ■祝日休み ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇
待遇・福利厚生	■社会保障完備 ■交通費支給（上限2万6000円） ■残業手当 ■役職手当 ■資格手当 ■宅建手当（1～3万円）

会社概要

企業名	アイデックス株式会社
会社概要	
設立年	1999年02月
代表者名	今出 耕一

https://realestateworks.jp

資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	10 名
住所	東京都新宿区西新宿3-7-1 新宿パークタワー20階