タイトル	【東京都】株式会社Enter Plan／不動産売買仲介営業職
企業名	株式会社Enter Plan

仕事内容

【業務内容】
■住宅売買仲介営業
東京23区内、城西エリアを中心に土地や中古戸建て、マンション等の売買仲介営業を行って頂きます。
大手不動産ポータルサイトからの完全反響営業になります。飛び込み営業等はございません。代表・管理職の人脈を活かした情報収集と自社物件により一人当たり月10件から20件の新規反響を安定的にお渡しいたします。

【具体的には】
＜主な業務＞
・お客様への物件紹介・物件案内
・物件の情報収集
・現地調査
・融資機関の斡旋・ヒアリング
・売買契約に付随する各種業務 など

■成功体験/フォロー
営業の醍醐味といえば契約です。’契約が全てを解決する’これは不動産業界でよく使われる言葉です。
契約を経験する事で成長スピードが高まると考えておりますので弊社では「すぐに」「平等に」チャンスがくる様になってます。常にワクワクする環境で業務を行い目標は3ヶ月で契約まで経験してもらう事です。
スピーディーに契約まで進める様に業界経験12年のベテラン部長が直接サポートしながら基本から応用まで全てお伝えします。ただ、ベテランと言っても32歳、爽やかで笑顔の素敵な優しい人なので安心して下さいね。早急に成功体験をして’契約が全てを解決する’を実感して下さい。

【会社概要】
＜不動産売買仲介の会社としては若いメンバーで構成されている＞
会社内で発生する年齢によるギャップがなく社員、管理職、社長の思考が近い。無駄な歪み合いや人を蹴落とす様な風潮は一切ない。
契約は営業マン一人の力ではないです。最前線で頑張る営業マンはもちろんのこと、バックオフィスを支える縁の下の力持ちを大切にする会社です。

＜社内環境/効率よく＞
「無駄な事に時間を使わず効率よく働きたい」私が起業した理由の一つ

勤務地	■本社 東京都中野区中央5丁目2番2号ZEN3A
交通アクセス	丸の内線 新中野駅から徒歩2分
給与	月給 320,000円ー ※固定残業代：1ヶ月あたり67,700円ー74,000円（固定残業時間：1ヶ月あたり35時間） ※固定残業時間を超えた勤務時間については別途残業代を支給する ＜諸手当 ■交通費全額支給 ■時間外手当（超過分） ■宅建手当（取得時10,000円、実務で利用できる様になった場合は30,000円に変更） ■役職手当（主任、係長、課長、部長に昇進した際に支給） ■通勤手当（上限30,000円） ■皆勤手当 ■家族手当 経験によって変動いたします。是非、面接の際にあなたの武器を教えてください！ 希望給与をご相談くださいね。 ＜給与例＞ ・管理職：2,400万円／33歳 経験12年目（月給55万円＋歩合＋賞与） ・営業：1,300万円／30歳 経験6年目（月給34万円＋歩合＋賞与） ・営業事務：530万円／27歳 経験5年目（月給32万円＋歩合＋賞与）
雇用形態	正社員

求める人材	【必須要件】 ■普通自動車運転免許 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ＜一つでも当てはまる方を歓迎します＞ ・新しい環境で自分の可能性に挑戦したい ・同世代に負けない収入を得たい ・組織の中で必要とされる人材になりたい ・成長企業と一緒に自らも成長していきたい ・納得感のある収入や評価が得えたい ・細かく管理されるよりも自律的に働きたい ・将来的に人材育成などマネジメントを学びたい ・会社の要である管理職を目指したい ・一緒に会社を大きくしていきたい ・健康で体力に自信がある ・自分に負けない気持ちを持っている
勤務時間	10:00～19:00（実働時間：1日あたり8時間） ■平均勤務日数：1ヶ月あたり22日 ■休憩時間：1時間00分 ■残業：有 ※お子さんの送迎などあれば気兼ねなく相談してください。
休日・休暇	■完全週休2日制（火曜日・水曜日） ■年末年始休暇／10日間 ■GW休暇／3日間 ■夏季休暇／10日間 ■有給休暇継続勤務年数（年） 0.5→10日、1.5→11日、2.5→12日、3.5→14 ■日慶弔休暇 ★普段、支えてくれている家族、恋人、友人との時間を大切にして頂きたいので予定がある場合は相談してください。

待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■資格取得支援制度 ■コーヒーメーカーあり ■期ごとの納会 ■社員旅行、沖縄など ■喫煙所：喫煙所あり（屋外） ※喫煙スペースとしてバルコニーがございます。

会社概要

企業名	株式会社Enter Plan
会社概要	
設立年	2018年10月
代表者名	大村　貴輝
資本金	10 百万円
上場／非上場	
従業員数	8 名
住所	東京都中野区中央5丁目2番2号ZEN3A