タイトル	【東京都】株式会社ラ・アトレレジデンシャル／不動産販売営業　※ポテンシャル採▪
企業名	株式会社ラ・アトレレジデンシャル（株式会社LAホールディングスグループ）

仕事内容	【業務内容】 ■高級マンションの物件販売業務 ※手段は仲介業者を利用 【具体的には】 麻布、赤坂、青山などの都心一等地における100㎡超のヴィンテージ中古マンションや大手新築分譲マンションなどを仕入れ、富裕層向けにフルリノベーションやステージングなどを施し付加価値を最大化し販売する当社営業部にて、販売営業をお任せいたします。 ※仕入販売価格が1億～10億円超という高額物件の商品企画を行うため、顧客は国内外の富裕層が中心となります。 ※入社後は仕入れ業務に従事していただきますが、将来的に販売やリノベーション（再生事業）側へのキャリアパスもご用意しております。 ＜事業設立背景、目指す方向＞ 当社は、2015年2月に設立、2024年3月に再生不動産事業を担っていた株式会社ラ・アトレの住宅事業部が、株式会社ラ・アトレレジデンシャルとして分社化されました。株式会社LAホールディングスのグループ内で完全独立を目指しており、さらなる事業拡大を図るため営業社員の採用を積極的に進めています。 「不動産×アイデア×質の高さ」を追求し、富裕層向けの付加価値の高い不動産再生事業を展開する当社で一緒に成長していきませんか？ 【会社概要】 株式会社ラ・アトレレジデンシャルは、株式会社LAホールディングス（グロース市場上場）グループの中核企業として、都心・高価格帯に特化した不動産再生事業を展開しています。 都心3区を中心に、「1億円以上の高級ヴィンテージマンションを仕入れ、リノベーションにて内装・設備を一新することで、新たな価値を創造し、富裕層のお客様に、快適に暮らしていただく資産性の高い不動産を販売」までの事業をワンストップで行っております。 事業の核として「少数精鋭運営」をコンセプトに、「量」より「質」を重視した高付加価値な不動産開発を行っています。 少人数の組織ながら、年商取扱高100億円以上を安定的に維持し、業界内で高収益企業として注目を集めています。
勤務地	■本社 東京都港区海岸 1-9-18 国際浜松町ビル

交通アクセス	JR山手線『浜松町』駅徒歩6分
給与	想定年収：５００万円ー８００万円 ＜諸手当＞ ■資格手当：月10,000円（宅地建物取引士）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■営業経験3年以上（業界不問） 【歓迎条件】 ■不動産業界での経験がある方や、住宅販売に興味がある方 ■不動産業界でキャリアアップしたい方 ■宅地建物取引士の資格保有者
勤務時間	10:00ー19:00 ■休憩：1時間 ■残業：有
休日・休暇	■完全週休二日制（休みは原則、火・水・祝となります） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■社宅制度あり ■本社内トレーニングルーム完備（専任トレーナーによるパーソナルトレーニング） ■リロ倶楽部加入 ■持株会（拠出金の10％奨励金支給） ■その他資格試験：合格時に報奨金（一時金）支給あり（要件あり）

会社概要

企業名	株式会社ラ・アトレレジデンシャル（株式会社LAホールディングスグループ）

会社概要	中期経営計画で、不動産の「マルチチャンネル化の推進」という方針を掲げ、全方位的に不動産事業ポートフォリオを構築している。具体的には、新築不動産販売、再生不動産販売（リノベ等）、オフィスビルの開発、ホテル、ヘルスケア、不動産賃貸など。海外（タイ・カンボジア）でもコンドミニアムを開発する等、不動産を軸に幅広い事業展開をしている。特に、都市部や主要都市の好立地開発力が高い。少数精鋭集団を維持し、社員一人一人の役割の幅が広いのも特徴。
設立年	2015年02月
代表者名	石川　朋毅
資本金	5 百万円
上場／非上場	上場子会社
従業員数	16 名
住所	東京都港区海岸1丁目9番18号 国際浜松町ビル