タイトル	【中央区銀座】株式会社ビズライフエージェント／コンサルティング営業（オフィスビル）
企業名	株式会社ビズライフエージェント
仕事内容	オフィスビルに特化した賃貸仲介営業をご担当いただきます。ランドマークビル中心に全国の物件を取り扱っており、社長や部長クラスといった法人のお客様にオフィスビルの物件を紹介していただきます。また、お客様の事業計画にも関わることもできます。1日の商談・物件案内は平均で1～2件で、担当するお客様は役職クラスで200～300社です。成約までは約1ヶ月ほどかかります。 【具体的な業務内容】 ■アポイントの取得 ■空き物件の情報収集 ■ご要望のヒアリング ■内覧・成約 ■引っ越し・内装工事
勤務地	■東京事業所 東京都中央区銀座7丁目2番22号 コリドースクエア銀座7丁目ビル8階
交通アクセス	

給与	【想定年収】 336万円～ 【想定月収】 300,000円 （固定残業代76,862円/45時間を含む、超過分は別途支給） ［内訳］ ・基本給：230,000円 ・営業手当：50,000円（入社2年間の支給とし、3年目以降より歩合給へ切り替える） ・諸手当：20,000円（入社2年間の支給とし、支給期間については家賃補助手当・扶養手当は支給は行わないものとする） ※試用期間中 月給220,000円 （固定残業代29,209円/20時間を含む　超過分は別途支給） ［内訳］ 基本給：200,000円 諸手当：20,000円（支給期間については家賃補助手当・扶養手当の支給は行わないものとする） ※入社2年間においても、1年毎に社内規定に基づく歩合計算にて歩合給を算出し、その金額が支払済みの 営業手当を超えた場合は不足額を支給する。 ※固定残業代に記載した時間に満たない場合でも全額支給する 【その他】 ■年収例 ・550万円（29歳、入社3年） ・700万円（32歳、入社5年、営業主任）　・900万円（38歳、入社8年、営業課長）
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■オフィス賃貸仲介営業経験者 ■短大・専門卒以上の方 【歓迎条件】 ■特に無し 【求める人物像】 ■元気で活発な方 ■チャレンジ精神 ■素直な方
勤務時間	9:30～18:30 1日の標準労働時間：8時間 残業：月平均40時間程度です。 ※水・金曜日はフレックス制です。
休日・休暇	■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■年末年始休暇7日　※2022年度実績 ■GW休暇（暦通り） ■慶弔休暇　■有給休暇　※入社半年後に10日間付与（法定通り） ■産前・産後休暇 ■育児休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■交通費支給（月3万円まで） ■残業手当（超過分を支給） ■扶養手当（配偶者：月1万円、子1人につき：月5000円） ■家賃手当（家賃の3割／上限月2万5000円） ■役職手当 ■資格手当（宅建士1万円/月） ■退職金制度 ■社員旅行 ■海外研修 ■社内分煙 ■研修あり ※Web会議で名古屋と大阪をつないで、業界勉強会を実施しています。ベテラン社員が講師として、「仲介手数料とは」「不動産に関わる法律」「売れる営業とは」といった講義を行っています。

会社概要

企業名	株式会社ビズライフエージェント
会社概要	
設立年	2010年10月
代表者名	服部　宏隆
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	2120224 名
住所	〒460-0003　愛知県名古屋市中区錦一丁目17番26号 ラウンドテラス伏見ビル 2階