タイトル	【埼玉県】株式会社ヒロ建工／注文住宅営業（店長候補）
企業名	株式会社ヒロ建工

仕事内容

【業務内容】
■不動産個人営業
お客様のライフスタイルやニーズに応じた住宅の提案を行っていただきます。
100%反響営業で、HPやInstagramをみて来場される方を対応します。
※月間反響数は月60組ほど安定してあります

＜配属先情報＞
・役職者▪1名（50代）
・課▪▪1名（40代）
・営業担当▪2名（20代ー30代）

【具体的には】
■お客様との面談を通じて、住宅に対する要望や予算をヒアリング
■住宅プランやデザインの提案、プランニングのサポート
■資金計画やローンに関するアドバイス
■契約手続きや施工管理の調整
■お客様との関係構築を通じたアフターフォロー
※変更の範囲▪会社の定める業務

＜働き方＞
基本移動は社用車。営業エリアは本社の所沢市圏内を中心に、埼玉▪、東京多摩地域です。
目標はチームで協力して達成する風土です。

【会社概要】
＜企業・求人の特色＞
「住みよい家づくり」を基本に、お客様に幸せを感じていただける建物づくりに注力する地域密着企業。住宅業界の新しい形・仕組みをともに考え会社を創っていく仲間を探しています。是非当社で自分の力を発揮してみませんか▪

＜企業からのフリーコメント＞
家づくりを軸に、所沢の暮らしを豊かにする活動を行っています。
心踊るような、ワクワクする、ライフスタイルデザインへのこだわりを持った提案をお客様にすることができる仕事です▪
所沢の暮らしを明るくするため、お施主様同士をつなぐために、家づくりだけでなく、イベント（合奏会、キッチンカーで街づくり等）も会社

勤務地	■所沢メインオフィス 埼玉県所沢市・狭山ケ丘1-2420-1 ※宿泊を伴う出張無し ※直行直帰可能 ※マイカー通勤可
交通アクセス	・武鉄道・武池袋・豊島線狭山ヶ丘駅
給与	＜想定給与＞ 月給400,000円～＋インセンティブ ＜諸手当＞ ■残業手当：残業時間に応じて別途支給 ■通勤手当：会社規定に基づき支給 ■資格手当：宅地建物取引士10,000／月 ＜モデル年収＞ 1,100万円／35歳（年間12棟受注） 760万円／30歳（年間 8棟受注） 550万円／28歳（年間 6棟受注） ※建築単価等々により変動します。 賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■新築営業のご経験 ■協調性 ■コミュニケーション能力
勤務時間	09:00ー18:00（実働時間8時間） ■休憩：60分 ■残業：有

休日・休暇	■完全週休二日制 ■火曜・水曜 ■有給休暇（入社半年経過時点10日、最高付与日数20日） ■GW ■夏期休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ★5日以上の連続休暇取得可能▪ ★令和7年7月より年間休日117日（内訳：法定休日105日＋計画有給休暇12日）になるように推進中です。
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■喫煙環境：敷地内全面禁煙 ■定年：60歳 ■再雇用制度：有 ■寮・社宅：有（空室があれば社有物件への入室可能） ■産休・育休制度取得実績あり ■入社に伴う引っ越し費用のご支援可能（ご希望の方はご相談ください） ■休日手当 ■退職金制度 ■福利厚生サービス「ベネフィットワン」 ■365日無料の医療相談「ORBLET LIFE」 ■全国26箇所の会員制ホテル「エクシブホテル」 ■HOC加盟店店舗割引 ■携帯・iPad・社用車支給 ■社内行事（社員旅行／創業カレー／Thank you card／地域清掃）

会社概要

企業名	株式会社ヒロ建工
会社概要	
設立年	1994年07月
代表者名	吉澤広司
資本金	30 百万円
上場／非上場	

https://realestateworks.jp

従業員数	35 名
住所	埼玉県所沢市西狭山ケ丘1-2420-1