タイトル	【春日部】株式会社ヤマダホームズ／注文住宅営業
企業名	株式会社ヤマダホームズ
仕事内容	【業務内容】 展示場にお越しいただいたお客様の住まいに関するニーズをヒアリングを行い、 理想の住空間を創り上げる提案をお任せいたします。 【具体的には】 1. 来場対応・ヒアリング ■住宅展示場に来場されたお客様の案内 ■家づくりの要望ヒアリング ■定期的な連絡（メール・電話） 2. 提案・契約 ■家づくりのプランニング・提案 ■契約対応 3. 社内調整・工事準備 ■設計士との打合せ（間取り・仕様など） 4. 引渡し・アフターフォロー ■引渡し対応 ■アフターフォロー など 【未経験の場合】 入社後3年程度はアシスタント業務をお任せします。

勤務地	【春日部市内の展示場】 ■春日部展示場 埼玉県春日部市小渕259-3 ※埼玉県内の他の展示場 ■首都圏支社 埼玉県さいたま市大宮区天沼町1丁目313-2 ■熊谷ハウジングステージ展示場 埼玉県熊谷市石原字植木369番地-1 ■久喜展示場 埼玉県久喜市久喜北2-7-25 ■大宮ショールーム 埼玉県さいたま市大宮区天沼町1丁目313-2 ■さいたま新都心展示場 埼玉県さいたま市大宮区吉敷町4-264-1 ■南浦和展示場 埼玉県さいたま市南区白幡2-4 ■川越展示場 埼玉県川越市氷川町66-1 ■三郷展示場 埼玉県三郷市ピアラシティ2丁目1-6 ■エス・バイ・エルの住まい北関東＜上武観光開発株式会社＞ 埼玉県本庄市若泉3-6-4
交通アクセス	

給与	【想定年収】 350万円ー1,000万円以上可能 【住宅営業経験者（2年以上）】 25万1,600円 ー 45万円＋インセンティブ＋諸手当 【未経験者】 23万920円 ー 35万円＋インセンティブ＋諸手当 ※前給・年齢・経験を考慮 ※固定残業代20時間分含む 【モデル年収例】 35歳／係長：820万円 40歳／店長：1,250万円 28歳／主任：580万円
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■普通自動車免許（AT限定可） 【歓迎条件】 ■営業経験（業界・商材不問） ■住宅営業の経験 【求める人物像】 ■お客様に寄り添う営業がしたい方 ■高収入を目指したい方（固定給＋インセンティブ）
勤務時間	9:00～18:00（休憩60分）
休日・休暇	■週休二日制（毎週水曜＋1日／月8ー10日休み） ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■産前・産後休暇（取得実績あり） ■育児休暇（取得実績あり） ■介護休暇（取得実績あり） ■子の看護休暇（取得実績あり）

待遇・福利厚生	【社会保険】 ■社会保険完備 【諸手当】 ■時間外手当（超過分） ■家族手当 ■家賃補助（月2万4,000円ー9万9,000円／寮・社宅利用者のみ） ■社宅制度 ■社宅手当（月6,000円ー3万6,000円／条件あり） ■資格手当 ■登録手当 【福利厚生】 ■交通費支給（社内規定） ■自動車通勤可（無料駐車場） ■資格取得支援制度 ■リファラル制度（紹介入社で報奨金） ■退職金制度（確定拠出型企業年金） ■研修制度 ■定期健康診断 ■育児短時間勤務制度

会社概要

企業名	株式会社ヤマダホームズ
会社概要	
設立年	1951年06月
代表者名	松本 英樹
資本金	0 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	1821 名
住所	〒370-0841　群馬県高崎市栄町1-1