タイトル	【堺市北区】株式会社ハウスフリーダム／不動産営業
企業名	株式会社ハウスフリーダム

仕事内容

【業務内容】
■不動産営業
独自の地域密着型ビジネスモデルをもとに「住まいのワンストップサービス」を実現している弊社にて、売買仲介営業をメインに自社新築物件・分譲地の販売をお任せします。

＜配属先情報＞
原則、松原店での配属となりますが、大阪府内の各店舗配属へ応相談可
※府や県をまたいでの転勤予定はありません

【具体的には】
お客様のライフスタイルや将来設計に寄り添いながら、最適な住まいの提案を行います。
単なる物件紹介ではなく「住まいを通じた価値創造」を担うコンサルティング営業です。

＜業務内容一例＞
■売買仲介業務（売主・買主双方）
■新築物件の営業
■住宅購入を軸とした資金計画のサポート
■商圏内の物件情報・顧客ニーズの収集・分析
■店舗来訪者への接客・ヒアリング・物件案内等

【会社概要】
■大阪･福岡を基盤に地域密着型不動産ワンストップサービスを実現する東証スタンダード上場企業。火水休み･転勤無！
■設立10年目に福岡証券取引所Q-Boardへ上場するなど経営判断・事業展開が急速。堅調な財政基盤を確立。

★ハウスフリーダムで働く意義
※弊社内でのワークショップより抜粋
◇インセンティブ制度が充実しており、年収1,000万円も目指せる環境
◇東証スタンダード上場企業であり顧客からの信頼も厚く、問い合わせ数(反響数)も安定しており、案件を多くこなせるためスキルアップできる
◇不動産に限らず、顧客のライフプラン全体における多様なコンサルティングスキルが身に着き、プロフェッショナルを目指せる。

勤務地	大阪府堺市北区長曽根町3056番7号 ※喫煙環境：屋内全面禁煙 ※社有車での通勤可能（貸与あり） ※土曜日・日曜日・祝日は現場直行あり
交通アクセス	Osaka Metro 御堂筋線 新金岡駅 徒歩7分
給与	想定年収▪400万円～650万円 月給　255,000円～ 基本給　191,602円～ 固定残業代　63,398円～を含む/月 【モデル年収】 ・年収570万円 入社1年目 業界経験者（月給255000円＋インセンティブ） ・年収1000万円 入社4年目 業界経験者（月給300000円＋インセンティブ）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■第一種運転免許普通自動車 ■提案型の営業または販売のご経験 （不動産業界が未経験でもOK） 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ■物事に対し粘り強くやり切ったご経験 ■挑戦や自己成長に意欲的な方 ■お客様の人生において、大きな機会・変化に携わりたい方
勤務時間	09:30～18:30（所定労働時間8時間） 【休憩】60分 【残業】有 【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

休日・休暇	■年間休日110日 ■完全週休二日制 ■火曜　水曜（祝日の場合、振替有） ■特別休暇 ■夏季休暇2日 ■年末年始休暇5日 ■慶弔休暇 ■特別休暇 ■育児休暇 ■介護休暇 ■有給休暇：有（10～20日）
待遇・福利厚生	■退職金：無 ■社会保険完備 ■通勤手当（会社規定に基づき支給） ■残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

会社概要

企業名	株式会社ハウスフリーダム
会社概要	当社は1995年の設立以来、住宅・不動産業界において、過去の慣習にとらわれずに新しい経営スタイルを確立すべ事業運営を行ってきました。関西・九州エリアに12拠点を展開し、地域密着スタイルの営業基盤の拡充を着実に進めています。不動産仲介事業による情報力・相場観・顧客基盤を活用し、新築戸建分譲事業、リフォーム事業等、お客様に寄り添い「住」に関する幅広い提案をおこなうビジネスモデルは、当社グループの事業の特徴となっています。
設立年	1995年03月
代表者名	小島 賢二
資本金	328 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	234 名
住所	大阪府松原市阿保四丁目1番34号