タイトル	【福岡市博多区】株式会社グリード／賃貸仲介営業
企業名	株式会社グリード
仕事内容	【業務内容】 ■賃貸仲介営業 お問合せをいただいたお客さまに対して、賃貸住宅のご紹介をお任せいたします。 今回は、新事業のコアメンバーとしての募集。 あなたの「挑戦してみたい」「今の自分を変えたい」といった想いで採用いたします！ 【具体的には】 ▽HPやSNSを見たお客さまからのお問合せ ▽住みたいお部屋の希望をヒアリング ▽物件のご紹介・内見 ▽ご契約対応・アフターフォロー ＼ノルマなし・100%反響営業／ お問合せからの営業活動が中心のため、ノルマなくお客さまに向き合える環境です。またHPやSNSからの反響は増加の一途を辿っており、お問合せを多数いただいている状態。TikTokを活用した広報活動も成果が出ており、実際に入居決定も増えてきています！ ＜入社後は…＞ 営業業務や店舗運営などの経験がある方は、即戦力としてお任せしていきます。未経験者の方は、まずは営業同行からスタート。1人ひとりの挑戦や意見の発信を尊重する社風なので、これまでの経験は関係ありません！
勤務地	福岡県福岡市博多区祇園町4-61 FORECAST博多祇園8F ※受動喫煙対策：オフィス内禁煙
交通アクセス	福岡市地下鉄空港線「祇園駅」より徒歩3分

給与	初年度の年収 360万円～560万円 月給245,000円～390,000円（みなし残業代含む） ※経験やスキル等を考慮して決定します。 ※みなし残業代は、時間外労働の有無に関わらず月15時間分を、月25,000円～40,000円支給 ※超過分は追加で支給いたします。 ■昇給：年1回（5月） ■賞与：年2回（7月・12月） ★インセンティブで収入UP★ 月収例125万円 ※売上500万円の場合 ◎頑張りは待遇として評価 充実のインセンティブで、収入をガンガン上げることも可能!「もっと上を目指したい」という方を応援し、待遇で還元します。 ★収入はやる気や成果次第でガンガン還元します 月20,000円の昇給実績もあり！ リーダー、店長、エリア統括等、キャリアアップも目指せます！
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■普通自動車免許（AT限定可） 【歓迎条件】 ■不動産業界での経験 ■賃貸仲介営業の経験 ■チームリーダーや店長、店舗運営の経験 ■何かしらの接客や顧客折衝の経験 ■宅地建物取引士資格をお持ちの方 ※第二新卒や社会人10年以上の方も歓迎！
勤務時間	10:00～19:00（実働8時間） ■休憩：60分 ■残業：有 ※時間外労働：月平均10時間未満

休日・休暇	■年間休日数120日以上 ■完全週休2日制（土・日） ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■産前・産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■U・Iターン支援あり（賃貸住宅の入居支援） ■通勤手当（月15,000円まで） ■時間外手当（超過分） ■役職手当 ■職能手当 ■資格手当 ・宅地建物取引士：20,000円（専任登録者のみ） ・マンション管理士：10,000円 ・管理業務主任者：10,000円 ・賃貸不動産経営管理士：5,000円

会社概要

企業名	株式会社グリード
会社概要	福岡を拠点とする不動産投資・開発会社で、新築アパート建築から投資用物件の販売、リノベーション、賃貸管理までをワンストップで手がけています。29名のチームで、地域での信頼と実績を積み上げながら、付加価値を創る仕事に取り組んでいます。
設立年	2007年05月
代表者名	齋藤隆行
資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	29 名

https://realestateworks.jp

住所　〒812-0038
福岡県福岡市博多区祇園町4-61　FORECAST博多祇園8F