タイトル	【福岡県】株式会社iimon ／フィールドセールス
企業名	株式会社iimon
仕事内容	【業務内容】 私たちは「不動産仲介」と「テクノロジー」をかけ合わせて、業界にイノベーションを起こしたいと考えています。 具体的には業務効率化やAIなどの各種最先端のIT技術を駆使し、旧来40分の手入力作業を1分で完了できるようソリューションを開発するなど、NO.1不動産DX企業を目指しています。 セールスはiimonのサービスとクライアントとの最初の接点になります。 注目度が高いサービスですので、大変やりがいのある仕事です。 私たちと一緒に、不動産業界にイノベーションを起こしませんか？ ご応募お待ちしております！ 【具体的には】 ・商談化されたアポイントへの訪問またはオンライン商談 （アポイントの取得はインサイドセールスチームが担当） ・初期商談 ～ 受注・決裁者（会社役員等）へのプレゼン ・担当者様とのリレーション構築・契約後のフォロー/使い方サポート 商材の基礎知識はもちろん、段階に分けてロールプレイング研修などを行い、一定のスキルに達した状態で顧客対応をしていただきます。 はじめは先輩にサポートをしてもらい、課題抽出の仕方や商談の進め方など目標達成に向けたアドバイスがもらえます。
勤務地	福岡県福岡市博多区博多駅中央街8番1号　JRJP博多ビル3階 ※リモートワーク：週に1日まで可（毎週水曜日は全社でシャッフルランチがあるため不可）
交通アクセス	
給与	想定年収　420万円～500万円 月給　323,000円～ ■給与見直し：年4回（2月、5月、8月、11月） ■業績連動賞与あり（年2回）
雇用形態	正社員

求める人材	【必須要件】※下記いずれかのご経験2年以上 ■法人営業のご経験 ■不動産業界のご経験 ■保険業界のご経験 ■広告業界のご経験 【歓迎条件】 ■IT業界での営業経験 ■自社サービスの提案経験 ■既存顧客の継続的な対応経験 ■マネジメント経験 ＜求める人物像＞ ・コミュニケーションを大切にできる方 ・他者の意見を素直に受け入れ、常に改善しようとポジティブに考えられる方 ・チームワークを大切にし、相手の意見を尊重できる方
勤務時間	フレックスタイム制 コアタイム：11:00～15:00 フレキシブルタイム：始業7:00～11:00 終了15:00～22:00 勤務可能曜日：月ー金 ※業務推奨時間：9:30～17:00
休日・休暇	■年間休日121日 ■完全週休二日制（土・日・祝） ■年末年始休暇 ■特別休暇3日 ■夏季休暇 ■有給休暇：入社時5日間付与/6ヶ月勤務後5日間付与 ※有休取得率81%（前年実績）

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤費支給 ■高スペックオフィスチェア ■ラウンジ/フリーキッチンスペース ■ドリンク飲み放題/お米食べ放題 ■月1レクリエーション ■週1シャッフルランチ ■書籍購入制度 ■インフルエンザ予防接種補助

会社概要

企業名	株式会社iimon
会社概要	「IT化が遅れていて、アナログな仕事が多く、根性がないと続かない」そんなイメージが根付くようになってしまった不動産仲介業界。多くの不動産企業が、既成概念や慣習に囚われて、「これが当たり前」と非合理なやり方や仕組みを受け入れています。 そんな業界の労働環境・収益構造を変えるべく、不動産仲介業務支援SaaSシステム「速いもんシリーズ」の開発・運営を行うスタートアップ企業です。 不動産仲介企業で役員を務めていたメンバーを中心に、2019年に設立されました。
設立年	2019年11月
代表者名	島田州平
資本金	100 百万円
上場／非上場	
従業員数	58 名
住所	〒104-0033 東京都中央区新川1丁目21-2 茅場町タワー12階