| | |
|---|---|
| タイトル | 【兵庫県】株式会社Sun Climb／仲介営業 |
| 企業名 | 株式会社Sun Climb |

仕事内容

【業務内容】
■不動産営業（プランナー）
「すまいをレクチャーする町の不動産屋」をコンセプトにマイホームを購入したい方、不動産を売却したい方に不動産のプロフェッショナルとして提案（レクチャー）を行い、お客様が安心して進めていけるようにサポートしていただきます。

◎反響営業が中心で、飛び込み&テレアポはありません。
◎人を育てて、自分も育つ、がモットーの会社で、入社後OJT研修を完備、先輩方になんでも相談しやすい社風で未経験でも安心な環境です！不動産業界、営業職未経験の方でも先輩社員のサポートがあり、一緒に成長できる環境を用意していますので安心して応募してください。
◎挑戦できる環境やキャリアステップが揃っています。

【具体的には】
■マイホームを購入したい方、不動産を売却したい方に向けた物件のご案内・不動産のポータルサイトやHPの会員登録をしていただいた方に対して、お電話やメール、お店に来ていただく等で物件をご案内
■物件の内見に同行、決定までサポート
（いつまでに契約してくれたら・・のクロージングはしない文化です）
不動産でよくある「いつまでに契約してくれたら・・」のクロージングも一切なし！お客様に寄り添う、を一番大事にしています。

【会社概要】
■ビジョン：
不動産仲介の本来の仕事は、お客様が安心して家を買ったり売ったりできるようにサポートすること。
でも実際には、知識の差を利用して自分たちの利益を優先する不動産会社も少なくありません。
それを見てきたからこそ、強く思いました。「この業界を、変えたい」と。
だから私たちは、「売る」ことよりも「教える」ことを大切にしています。
お客様が正しい知識を持ち、自分で納得のいく選択ができるように。
そんな想いを込めて、店舗名を「れくすむ」と名づけました。
「住まいをレクチャーする」それが名前の由来です。

■代表メッセージ：

| | |
|---|---|
| 勤務地 | 兵庫県姫路市飾磨区加茂354-1<br><br>※受動喫煙対策：屋内全面禁煙<br>※変更の範囲：無 |
| 交通アクセス | 山陽電鉄「西飾磨駅」徒歩11分 |
| 給与 | 想定年収：310万円～700万円<br>月給：249,250円～600,000円<br>月額（基本給）：193,000円～543,750円<br>※固定残業手当は月、30時間0分、56,250円を支給<br>※超過した時間外労働の残業時間代は追加支給<br><br>■昇給：随時<br>■賞与：年2回（6月、12月）※業績による<br><br>＜モデル年収＞<br>・5,400,000円/入社4年目・課長<br>・4,600,000円/入社2年目・不動産エージェント<br>・4,200,000円/入社1年目・不動産エージェント |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | ＼こんな方の応募をお待ちしています／<br>・専門スキルを身につけて、自分の市場価値を高めたい方<br>・「仕事に本気で向き合える環境」でチャレンジしたい方<br>・将来どの業界でも通用するビジネススキルを身につけたい方<br>・「なんとなく働く」じゃなくて、自分の武器になるスキルを身につけたい方 |
| 勤務時間 | 09:00～18:00（実働時間：8時間/日）<br>■休憩：60分<br>■残業：有 |

| | |
|---|---|
| 休日・休暇 | ■年間休日数：105日<br>■完全週休2日制<br>■シフト制<br>■平日で2日、自身でお休みを選んでいただきます。<br>■年間有給休暇：10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）<br>■GW休暇<br>■夏季休暇5日<br>■年末年始休暇7日<br>■育児休業制度<br>■介護休業制度<br>■看護休暇取得制度 |
| 待遇・福利厚生 | ■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）<br>■交通費支給（ガソリン代・定期代）<br>■残業手当<br>■退職金制度（勤務3年以上で支給）<br>■定年：60歳<br>■再雇用制度<br>■U・Iターン支援<br>■資格取得支援・<br>■資格手当<br>・宅地建物取引士：20,000円／月　など<br>■社員旅行（年1回）<br>※年に1回、みんなでリフレッシュする社員旅行があります！仕事を離れて、普段とは違う一面を知れる時間です<br>■出産・育児支援制度（全従業員利用可）<br>■研修支援制度（全従業員利用可）<br>■従業員専用駐車場あり（全従業員利用可）<br>■服装自由<br>※過度にラフな服装（サンダル、短パン、露出の多い服装など）はご遠慮ください<br>■入社後 OJT研修制度あり<br>■感染症対策として以下の取り組みを行っています<br>・定期的な換気 |

## 会社概要

https://realestateworks.jp

| | |
|---|---|
| 企業名 | 株式会社Sun Climb |
| 会社概要 | 「不動産を売るのではなく、教える会社」<br>-れくすむの原点と想い-<br>れくすむは、もがきながらも挑戦を続けたメンバーたちの経験から生まれました。業界の常識にとらわれず、「売る」ことより「教える」ことを大切にする姿勢を貫いています。お客様が正しい知識を持ち、自分で納得のいく選択ができるようサポートすることが、私たちの使命です。<br><br>まだ姫路に1店舗で規模は小さいですが、私たちはこのモデルを広め、5年以内に姫路でトップシェア、次の5年で播磨エリア制覇、そして不動産業界全体をより透明で安心できるものに変えていくことを目指しています。<br><br>最初から何でもできる人はいません。夢を持ち、挑戦を続けることで、社員一人ひとりの成長が会社を、業界を、そして世の中を変えていきます。<br>れくすむでは、そんな志ある仲間を心から迎え入れ、一緒に未来をつくっていきたいと考えています。 |
| 設立年 | 2020年10月 |
| 代表者名 | 伊藤翔一 |
| 資本金 | 3 百万円 |
| 上場／非上場 | 非公開 |
| 従業員数 | 17 名 |
| 住所 | 〒672-8074 兵庫県姫路市飾磨区加茂354-1 |