タイトル	【愛知県】株式会社エネチタ／不動産売買仲介営業
企業名	株式会社エネチタ
仕事内容	【業務内容】 ■不動産営業 知多半島を中心に多数の事業を展開する当社にて、不動産売買仲介営業をお任せします。 飛び込みは一切ナシ、不動産店舗(ハウスドゥ)にて勤務いただきます。 ※業務内容変更の範囲 当社の定める範囲 ＜採用背景＞ 事業拡大のための増員 【具体的には】 反響型の営業になります。 ■物件情報の収集 ■店舗での接客 ■各種契約の手続き ＜魅力多数！地域密着のエネチタ＞ ★充実の福利厚生 ★超地域密着の安定/成長企業 ★若手から活躍できる環境 ★20代男女問わず活躍中！ ★多角化企業 ★コロナ渦でも6年連続過去最高売上を更新！ ★6期連続増収増益 【会社概要】 ＜当社の魅力＞ ◆知多半島エリアの「ハウスドゥ」は全て当社が運営しており、エリアにおいて圧倒的なシェアを誇っています ◆年休135日/完全週休2日と、働きやすい環境 ◆平均残業時間18時間、2024年度平均休日実績136.9日、有給取得率83%、メリハリを付けながら働いていただけます ◆手当(宅建取得で月3万円/一人暮らし手当年間36万～ほか)も充実◎

勤務地	愛知県知多郡東浦町大字緒川字下出口24番1 ※ハウスドゥ大府・東海・東浦阿久比・常滑・半田中央・半田武豊・刈谷R155・知多店同時募集
交通アクセス	
給与	給与内訳（年齢により変動あり） 月給 330,600円ー582,250円（+インセンティブ） ※固定残業：58,110円～61,370円（35時間を超える残業代は追加で支給） ■昇給：年1回（4月） ■賞与：年2回（7月・12月）+ 決算賞与（業績による） ■インセンティブ（歩合） ※上記月給とは別で、営業目標を達成した場合に売上に応じたインセンティブが支給 ＜月給例＞ ◎入社2年目のAさん（20代前半） ・年収496万円　（月給35万＋賞与70万円） ◎入社4年目の店長Bさん（20代後半） ・年収682万（月給46万＋賞与130万円） ◎入社10年目の本部長Cさん（30代後前半） ・年収1,256万円（月給86万＋賞与 224万円）
雇用形態	正社員
求める人材	★未経験・第二新卒歓迎！お人柄重視の採用です。 【必須条件】 普通自動車第一種運転免許 ※外国籍の方は永住権と宅建が必須となります
勤務時間	09:00～18:00 ■休憩：有 ■残業：有

休日・休暇	■年間休日135日（最大150日取得可能！） ■夏季休暇（実績7日間） ■年末年始休暇（実績9日間） ■特別休暇 ※災害休暇3日 ■ウェディング休暇（最大7日間） ■産休育休（取得率100%） ※男性の育児休暇取得推進！
待遇・福利厚生	■退職金前払い制度 ■ひとり暮らし応援手当：月額家賃3万円会社負担 ■ローン応援手当：15,000円/月（規定あり） ■子育て応援手当：子ども1人につき月1万円 ■残業手当 ■研修制度あり ■交通費 ＜その他手当＞ ■懇親会手当 ■お世話役手当 ■仕事用品補助手当 ■資格手当 ■昇進感謝手当 ■グループ手当

会社概要

企業名	株式会社エネチタ
会社概要	株式会社エネチタは地域に密着した多角的な事業を展開しています。 現在の拠点数は52拠点、今後5年で隣接する地域（名古屋、三河地域）へ15ー20店舗の事業展開を行いエリア拡大を目指しています。 お客様の豊かな暮らしを支え、地域の活性化に貢献することを目指し、以下の幅広いサービスを提供しております。
設立年	-
代表者名	後藤康之
資本金	30 百万円

https://realestateworks.jp

上場／非上場	
従業員数	430 名
住所	〒470-2211　愛知県知多郡阿久比町大字草木字上外六3-1