タイトル	【東京都】株式会社Enter Plan／営業アシスタント
企業名	株式会社Enter Plan

仕事内容

【業務内容】
■営業アシスタント

＜仕事への向き合い方＞
■他責思考ではなく「自責思考」
他責思考は成長の邪魔をする。環境が嫌なら自分で変えればいいし、今の現状を選択しているのは自分。失敗した時にどれだけ自責思考で物事を考えられるかが今後の成長に繋がる。他責になった時点で必ず成長は止まる。ただ、自己責任じゃ無い事があるのは十分わかっている。自責思考で仕事に取り組んでいると必ず助けてくれる人が現れる。

■成功にとらわれず「成長」にとらわれろ（本田圭佑の言葉）
成功＝結果です。どんなに頑張っても結果が出ないことなんて山ほどある。と言うよりも結果が出ないことの方が多い。「努力は裏切らない」の真意は「努力したからこそ成功する」ではなくて「努力している過程で必ず成長している」です。継続にこそ意味があり成長の先に成功がある。成功で喜ぶのではなく成長で喜ぼう。何者でもない自分が成功するには継続すること以外の道はない。

■心のモチベーションより「体のコンディション」
どれだけ自分を鼓舞してモチベーションを上げても継続は難しい。仕事でもプライベートでも嫌なことがあればモチベーションは必ず下がる。自分の気持ちはお客様には関係ない。高単価の商品を扱いプロとして仕事をする以上は何があっても淡々と仕事に向き合うべき。起伏のある感情に目を向けるよりも、よく寝てよく食べて体を動かして体のコンディションを整えることに目を向ける。体のコンディションが整えば自ずと心のモチベーションが安定する。

＜強み＞
■他社に負けない【集客力】および【物件情報収集力】
豊富なスキルや人脈、経験を活かして、十分な集客を行うための【物件情報の収集力】そして【インタネットのポータルサイトを利用した高い集客力】が最大の強み。営業会社で良くある【新規開拓営業（足を使って地道に企業や個人宅を訪問するなど）】は一切なく、【完全反響営業】であることが何よりの強み。
また【反響】を取得するにあたって、物件情報の次に重要なのが【広告力】である。弊社はメイン媒体であるSUUMOへの広告掲載について、入稿作業は営業マンではなく管理職や事務（営業サポート）の人間が担って

勤務地	東京都中野区中央5-2-2 ZEN3A
交通アクセス	丸の内線「新中野」駅徒歩3分　各線「中野」駅徒歩12分
給与	想定年収：390,000円～ 基本給：300,000円～ （18時間分の固定残業代34,200円を含み） ■賞与：有　※業績による、入社6ヶ月から対象 ※基本給1カ月分を支給（9月） ■インセンティブ：6ヶ月の査定により賞与又は給与に反映
雇用形態	正社員
求める人材	特記なし
勤務時間	10:00～19:00 ■休憩：60分 ■残業：有
休日・休暇	■完全週休2日制（火・水） ■年間休日120日以上 ■年末年始休暇：10日以上 ■GW休暇：5日以上 ■夏季休暇：10日以上 ■有給休暇継続勤務年数（年） 0.5→10日、1.5→11日、2.5→12日、3.5→14日 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費全額支給 ■時間外手当（超過分） ■宅建手当 ・取得時に2万円 ・実務で利用できるようになった場合は3万円 ■役職手当：主任、係長、課長、部長に昇進した際に支給 ■資格取得支援制度 ■コーヒーメーカー、ジュースあり ■期ごとの納会 ■社員旅行（沖縄、韓国etc）

会社概要

https://realestateworks.jp

企業名	株式会社Enter Plan
会社概要	
設立年	2018年10月
代表者名	大村　貴輝
資本金	10 百万円
上場／非上場	
従業員数	8 名
住所	東京都中野区中央5丁目2番2号ZEN3A