タイトル	名古屋で企画営業【リノベーション／物件仕入】業界不問営業経験者歓迎／年収1,000万可◎
企業名	株式会社ホームネット
仕事内容	【業務内容】 企画営業として、リノベーション物件の仕入～リノベーションの企画、販売まで一貫してお任せいたします。 1つの案件を終えて再度ゼロからスタートではなく、関係先と築いた信頼関係を土台にしていただき、 定期的に物件仕入れを行っていただくことが可能です。 【具体的な業務内容】 ■物件の仕入（不動産会社への訪問など） ■リノベーション企画（間取り変更・提案） ■リノベーション物件販売 ■お客様と契約・お引き渡し 【担当者コメント】 同社は中古マンションの再生流通事業をメインで手掛けるリノベーション専門企業になります。 リノベーション業界のパイオニアとしてコロナ禍を契機にリノベーションのニーズは更に増しており、 業績は増収増益を続け経営も好調となっております。 同ポジションにおいては、未経験者でもチャレンジ出来るポジションとなっており、 不動産知識の基礎から仲介会社との関係づくりまで先輩社員が1から指導致しますので、 成果が出るまで安心して学んでいただくことが可能です。 また業界高水準のインセンティブ制度もあり、1件当たりの目安は20万円程度となっておりますので、 実績次第では早期に年収1,000万円プレイヤーになることも十分可能となっております。
勤務地	愛知県名古屋市中村区那古野1-47-1 名古屋国際センタービル15階
交通アクセス	地下鉄桜通線『国際センター駅』2番出口直結

給与	【想定年収】 300万円ー550万円＋インセンティブ ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 230,000円～270,000円＋インセンティブ ※固定残業手当（月25時間分：36,675円～42,775円／月）を含みます。 ※超過分は全額別途支給致します。 ※宅地建物取引士の資格保持者は＋20,000円／月がございます。 【その他】 ■賞与：年2回（歩合給による） ■インセンティブ：あり（目安：200,000円／件） ■昇給：随時 ■試用期間：3ヶ月（勤務条件・待遇に変更なし） ■平均年収例： 入社1年目：年収300万円 入社2年目：年収500万円 入社3年目：年収700万円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■35歳以下の方 ※若年層の長期キャリア形成を図るため ■営業経験（2ー3年） ※業界不問 【歓迎条件】 ■不動産営業経験 ■宅地建物取引士の資格保持者 ■普通自動車免許 ■第二新卒の方 【求める人物像】 ■働きやすい環境で不動産のプロを目指していきたい方 ■企画～販売までトータルで携わっていきたい方 ■成長企業の中で自己の成長を感じていきたい方

勤務時間	9：00ー18：00（実働8時間）※休憩時間60分
休日・休暇	■年間休日116日 ■完全週休2日制 ※火曜日・水曜日休み ※詳細は社内カレンダーによる ■変形時間労働制 ■夏季休暇（5連休以上） ■年末年始休暇（9連休以上） ■GW休暇（5連休以上） ■慶弔休暇（結婚、出産、配偶者出産、忌引） ■有給休暇（入社3か月後に付与）
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■交通費全額支給 ■時間外手当 ■役職手当 ■資格手当（宅地建物取引士：20,000円／月） ■資格取得支援制度（宅建士合格者に奨励金10万円支給） ■社員持株会制度（親会社：株式会社property technologiesの株式購入可能） ■育休・産休制度あり ■社員総会（年2回） ■優秀社員表彰（年2回）※賞金等あり ■移住支援（転居初期費用最大100,000円支給） ■東京不動産業健康保険組合の福利厚生制度 ■Google workspace対応スマートフォン貸与

会社概要

企業名	株式会社ホームネット
会社概要	中古マンションのリノベーションを専門で行い、顧客のニーズに応える、高品質かつ新しい価値を持つ物件の提供を目指している。自社のリノベーションブランド「FURVAL」を展開する。また、多くの仲介会社と協力して、中古マンションの再生流通事業を手掛ける。
設立年	2000年12月
代表者名	濱中 雄大

https://realestateworks.jp

資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	208 名
住所	東京都渋谷区本町3-12-1住友不動産西新宿ビル6号館12階