タイトル	【仕入れ営業職】今の仕事は、心から嘘偽りなくお客様の為の仕事と言えますか？
企業名	株式会社GO STRAIGHT
仕事内容	【業務内容】 1都3県の土地、区分マンション、一棟収益アパート・マンション、借地や底地まで、すべてのジャンルの不動産の仕入れ業務に従事します。故に、物件種別に特化をしていないので、今までの人脈を無駄にすることがありません。 又、情報の獲得から仕入れ契約、販売企画、売却契約まですべてを自分で携わることができるので、幅広い知識が身についていきます。弊社の営業は、仕入れのみに特化し、販売は、他社に任せてしまうスタイルです。 弊社は、税理士や弁護士との協業も多く、他社には流れず取り組めない案件などを獲得するモデルで業績を伸ばしています。代表は書籍を執筆したり、ラジオ番組のパーソナリティをし、企業サイズではなく、お客様に選ばれる仕掛けづくりを得意としてます。決算書も読めないトップが多い中、弊社代表は税理士と対等に話をし、高度の不動産コンサルティング力や販売促進ノウハウや経営ノウハウも直接学ぶことができます。将来独立を考えている方や幹部として仕事をしたいという方も、大歓迎です。 【具体的な業務内容】 ■対象不動産の情報収集（手法は、問いません） ■物件査定 ■調査 ■事業計画立案 ■契約業務 ■販売業者への委託業務 【担当者コメント】 大手とは違い、リソースも限られているため、真に利益が出る物件のみを買い取る中で物件の選定眼が磨かれます。また、会社として、税理士や弁護士などの士業の方々とのコネクションがあるため、独自のルートでの仕入れが可能となっています。

勤務地	東京都港区虎ノ門3丁目10番3号　虎ノ門MTビル5階
交通アクセス	日比谷線『神谷町』駅徒歩2分
給与	【想定年収】 400万円ー1000万円 ※ご経験とスキルによって総合的に判断いたしますので、年収レンジが上下する場合もございます。 【想定月収】 30万円ー ※残業代・交通費は全額支給致します。 【その他】 ■昇給年1回 ■賞与年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 下記いずれかの経験 ■不動産仕入れ・買取経験 ■売買仲介経験 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ■独自の仕入れルートをお持ちの方 【求める人物像】 ■会社（社長）の理念通りの仕事ができる方 ■仕事に対しプロ意識を持っている方 ■自走できる方
勤務時間	10：00ー18：00（実働7時間15分）

休日・休暇	■完全週休2日制（水日休み） ■年間休日120日 ■夏季休暇（実績/12日） ■年末年始休暇（実績/14日） ■GW休暇（実績/8日） ■年次有給休暇
待遇・福利厚生	■昇給:年1回 ■賞与:年2回 ■交通費全額支給 ■時間外手当全額支給 ■各種社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）

会社概要

企業名	株式会社GO STRAIGHT
会社概要	不動産買取事業・投資事業を通じ、持続可能な街づくりの実現を目標とする企業。独自の買取ノウハウに基づき、収益が見込める物件であれば、土地・区分マンション・戸建て・一棟マンション/アパートなど物件種別関係なく、幅広い不動産を取り扱う。特殊な情報ネットワークにより一般では市場に出回らない希少性の高い物件を入手しているため、買い取った不動産を法人向けに再販売するビジネスモデルで急成長している。
設立年	2008年07月
代表者名	咲本 慶喜
資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	5 名
住所	東京都港区虎ノ門3丁目10番3号 虎ノ門MTビル5階