タイトル	不動産売買仲介営業◎地域密着型【完全反響営業】
企業名	アットルーム株式会社
仕事内容	【業務内容】 自社物件（土地・建物・売建）販売を担当頂きます。 店舗来店やイベント来場などから追客営業を主に行なっているので飛び込み営業は少ないです。地元に根ざし、引き渡した後もお客様と長いお付き合いが出来る営業環境です。 【具体的な仕事内容】 ■営業活動 ■お問い合わせいただいたお客様から要望・ニーズをヒアリング ■ヒアリングに基づき、物件提案・紹介 ■ライフプランに沿ったシミュレーション、購入計画の立案 ■物件調査、周辺状況の確認、行政調査 ■契約業務、住宅ローン手続きの実施 【魅力】 ■地元に根を張ってお仕事できます。
勤務地	茨城県那珂市竹ノ内2丁目11-4
交通アクセス	東日本旅客鉄道水郡線『中菅谷』駅徒歩15分
給与	【想定年収】 基本給 500万円～＋業績連動成果給 ※経験・保有資格等を考慮のうえ、多少上下致します。 【想定月収】 41万円ー
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■宅建士資格保有者 ■不動産営業経験2年以上 ■自動車免許 【求める人物像】 茨城県内の土地感がある方
勤務時間	8：50ー17：50（実労働7.5時間）※時間外勤務あり
休日・休暇	■毎週水曜日 ■第一・第三火曜日 ■当社カレンダーによる公休 ■年末年始休暇 ■ＧＷ休暇 ■夏季休暇 ■年次有給休暇 ■誕生日休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■営業車賃料支給(月４万円) ■社会保険 ■雇用保険 ■財形貯蓄制度 ■誕生日祝い

会社概要

企業名	アットルーム株式会社
会社概要	2003年12月に株式会社那珂ハウジングより賃貸事業部を分社独立。アットルーム株式会社設立。茨城県那珂市を拠点として、アパートやマンションおよび戸建住宅の賃貸を手掛けており、地域密着型の不動産取引全般（賃貸、賃貸仲介）賃貸不動産管理業務、不動産コンサルタントを提案しています。住まいのコンサルティングセールスのプロとして、専門知識や最新情報を学び、お客様と私達が共に喜び合えることをモットーとして、住環境の質の向上と、お客様の豊かなライフスタイルの実現を支援をしています。

https://realestateworks.jp

設立年	2003年12月
代表者名	川野 勝行
資本金	41 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	10 名
住所	茨城県那珂市竹ノ内2丁目11-4