タイトル	戸建住宅営業※年間休日121日／充実した福利厚生
企業名	トヨタホーム株式会社
仕事内容	【業務内容】 自社ブランドの戸建て住宅の販売業務をお任せします。展示場に来場するお客様やグループ企業・関連企業の社員に対して、アプローチし展示場内やお客様のご自宅にてご要望を伺うメインとなります。戸建ての特徴としては、坪単価60万円ー100万円で、機能性の高い造りとなってます。すでに完成しているモノでなく、着工までの段階で家づくりに関する要望を基に、設計・施工、提携会社との打ち合わせを経て、お引渡しとなるため、一貫して担当できるところにやりがいがあります。 【具体的な業務内容】 ■商談獲得のためのアプローチ（来場者・関連企業社員・ポスティング） ■商談・打ち合わせ（予算・希望条件のヒアリング） ■敷地調査・周辺環境調査 ■プラン・資金計画表の作成 ■クロージング ■契約関連業務 ■設計・施工会社との打ち合わせ 【特徴】 ■組織構成：チームは通常5～6名で構成されております。 ■環境・IT関連の技術導入と、手厚くきめ細かな保証とメンテナンスを用意し、リフォームから住み替えまでサポートしています。
勤務地	全国各地の営業拠点 ※配属先は希望制となります。 ※販売会社は各々で独立しているため、基本的に転勤はありません。
交通アクセス	東京メトロ東西線・半蔵門線、都営地下鉄新宿線「九段下」駅2番出口より徒歩6分 JR中央・総武線、東京メトロ有楽町線・南北線・都営地下鉄新宿線「市ヶ谷」駅A3出口より徒歩8分

給与	【想定年収】 400万円～480万円 ※ご経験・スキルによって、判断いたします。 【想定月収】 210,000円～260,000円 ※各販売会社によって異なります。 ※上記、固定残業代含む。 【その他】 ■昇給：年1回（4月） ■賞与：年2回（6月、12月） 【年収例】 770万円（中途入社、34歳）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車免許 ■高卒以上 ■下記いずれかに該当する方 ・不動産営業経験 ・リフォームなど住宅関連に携わったことがある方 【歓迎条件】 宅地建物取引士/FP資格
勤務時間	9：00ー18：30 （実働8時間）※各販売会社によって異なります。
休日・休暇	■週休2日制（火水休みor水木休み） ※各販売会社によって異なります。 ■年間休日数121日 ■有給休暇10日ー20日 ■誕生日休暇 ■有給休暇10日ー20日 ■特別休暇（出産・結婚・忌引） ■産前産後・育児休暇制 ■年次有給休暇（初年度10日、最大20日）

待遇・福利厚生	■通勤手当：全額支給 ■各種社会保険完備 ■退職金制度：当社規定による（定年：60歳） ■資格取得お祝い制度 ※1級建築士（20万円）、2級建築士（7万円）、宅建建物取引主任者（7万円） ■慶弔見舞金 ■海外報酬旅行 ■育児介護休暇制度（法定内で取得可） ■社内融資 ■スポーツ施設（フィットネスクラブ「コナミスポーツ」／健保組合提携） ■保養所施設（熱海・嵐山／健保組合直営） ■その他提携施設（リゾートソリューション等） ■マイカー使用補助手当、業績手当 ※各販売会社によって一部異なります。

会社概要

企業名	トヨタホーム株式会社
会社概要	2010年、トヨタ自動車の住宅事業の統合により、新生「トヨタホーム」として生まれ変わった同社では、トヨタグループの総合力を活かし、商品の企画・設計はもちろん、環境・IT技術も導入し、機能性の高い家づくりを得意としている。モノとサービスが情報で繋がる「コネクティッド・シティ」などの新たな価値提供と同時に、お客さまの「理想の住宅」の実現も目指し、さらなる拡大を図る。
設立年	2003年04月
代表者名	後藤 裕司
資本金	12,920 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	4700 名
住所	愛知県名古屋市東区泉1丁目23番22号