タイトル	テナント営業担当 / 国内最大級のアウトレット
企業名	三菱地所・サイモン株式会社
仕事内容	【業務内容】 商業施設に出店しているテナント様を対象に、集客率アップのための施策立案から提案、実行までをご担当いただきます。過去のお客様のデータ等を分析し創造力を活かして、いかに多くのお客様から来店、購入いただけるかを考え抜くことが重要です。 【具体的な業務内容】 ■テナント様およびマーケット情報収集 ■テナント様との打ち合わせ ■販促企画立案の実施 ■マーケティング制作物の在庫管理 ■ポスター、ブローシャー、フラットマップ等の補充作業 ■データ整理・分析 ■メディアからの取材依頼対応とコーディネーション ■テナント研修の実施 ■プロモーションの促進 ■HP のプレミアムイベントスペース部分及びイベント部分の更新 ■各種キャンペーンの実行･運営 【担当者コメント】 国内最大級のアウトレットを運営する同社での募集となります。全国にアウトレットを展開しており、転勤の可能性がございます。

勤務地	下記のアウトレットのいずれか ■御殿場プレミアム・アウトレット ■りんくうプレミアム・アウトレット ■佐野プレミアム・アウトレット ■鳥栖プレミアム・アウトレット ■土岐プレミアム・アウトレット（ ■神戸三田プレミアム・アウトレット ■仙台泉プレミアム・アウトレット ■あみプレミアム・アウトレット ■酒々井プレミアム・アウトレット ※勤務先を希望を優先いたします。 ※3～4年を目安に全国転勤があります。
交通アクセス	下記のいずれかにある商業施設 ■静岡県御殿場市 ■大阪府泉佐野市 ■栃木県佐野市 ■佐賀県鳥栖市 ■岐阜県土岐市 ■兵庫県神戸市 ■宮城県仙台市 ■茨城県稲敷郡阿見町 ■千葉県印旛郡酒々井町 ※勤務先を希望を優先いたします。 ※3～4年を目安に全国転勤があります。

給与	【想定年収】 400万円～600万円 ※経験や能力を考慮し、最終決定いたします。 【月収】 248,125円ー341,250円 ※残業代別途支給 【その他】 ■昇給年1回（4月） ■賞与年2回（各2ヵ月分を夏冬の賞与の基準額とする） 【年収例】 ■30歳（中途入社2年目）：512万円 ■32歳（中途入社4年目）：627万円 ※残業25時間程度を想定
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■商業施設、小売業界の経験 ■基本的なパソコンスキル（Excel、Word、Power Point ※提案資料の作成のため） ■普通自動車免許 ■大卒以上 ■全国転勤が可能な方 【歓迎条件】 ■営業企画や販促、マーケティング経験 ■法人営業経験 ■アパレルに関する知識 【求める人物像】 ■自らのスキルを向上させたい方 ■主体的に行動できる方 ■自ら考え、創造力を活かしてアイデアを出すことができる方 ■コミュニケーション能力のある方

勤務時間	9：30ー17：45 / 12：00ー20：15 （実働7時間30分）※シフト制※休憩時間45分※残業時間平均月20ー30時間
休日・休暇	■年間休日113日（センターは年中無休） ■シフト制（月9ー10日） ■有給休暇　（12ー20日） ■リフレッシュ休暇 ■慶弔休暇 ※GWや年末年始等の大型連休は基本的に勤務日となります。
待遇・福利厚生	■通勤手当 ■残業手当 ■各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■残業手当 ■交通費支給（車通勤の場合はガソリン代支給） ■401K（確定拠出年金）※全額会社負担 ■福利厚生倶楽部加入 ■語学研修補助 ■資格取得奨励金制度 ■借上げ社宅制度 ※採用地から転勤の場合は、 社内規定に応じて住宅・引越し代の補助あり

会社概要

企業名	三菱地所・サイモン株式会社
会社概要	三菱地所とSimon Property Groupの合弁企業として、日本全国9地域にプレミアム・アウトレットを展開している同社。日本に「アウトレット」という業態・文化を浸透させたリーディングカンパニーです。同社は少数精鋭のプロフェッショナル集団であり、10名程度のメンバーが一つの巨大なアウトレットセンターを運営しています。入社後すぐに主担当として活躍できるため、裁量権が大きく、やりがいを感じられる環境です。今後は新たな施設のオープンによりさらなるフィールドでの活躍が期待されています。
設立年	1999年07月
代表者名	山岸 正紀

https://realestateworks.jp

資本金	249 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	180 名
住所	東京都千代田区大手町1-9-7 大手町フィナンシャルシティ サウスタワー19階