タイトル	【社会問題解決に寄与】高齢者向け分譲マンション販売営業 (関東&関西圏)
企業名	ハイネスコーポレーション株式会社
仕事内容	【業務内容】 同社は、老人ホームとは異なる、元気な高齢者を対象とした「シニア向け分譲マンション事業」を行っています。その事業の根幹である高齢者向け分譲マンション「中楽坊」の販売をご担当いただきます。お客様の心理や真意をうまく汲み取って、問題の明確化と解決策の提示を行うソリューション能力が求められます。 【具体的な業務内容】 ■お問い合わせいただいたお客様のヒアリング ■資金計画サポート（ファイナンシャルプランナーや司法書士と連携） ■物件提案 ■契約書類作成 ■販売広告作成 ■顧客フォロー 【担当者コメント】 高齢者向けの分譲マンション事業を行なっている為、不動産関連知識はもちろん、医療・介護・年金・相続・葬儀といった、超高齢社会にニーズの高まる多様な知識も身についていきます。また、幅広い知識分野において多様な高齢者の方々に向き合うので、これまでのさまざまな経験を活かせる仕事でもあります。
勤務地	■東京都中央区京橋三丁目6番21号　京橋伸和ビル7F ※関東圏にあるモデルルームでのお仕事となります。（現在は東京都内・神奈川、千葉県下） ■大阪府大阪市中央区伏見町四丁目2番14号　WAKITA藤村御堂筋ビル4F ※大阪府にあるモデルルームでのお仕事となります。（現在は大阪府内・兵庫県下）

交通アクセス	【関東圏】 ■東京メトロ銀座線『京橋』駅徒歩3分 【関西圏】 ■御堂筋線『淀屋橋』駅徒歩1分
給与	【想定年収】 324万円ー504万円 ※ご経験や能力を考慮し、最終決定いたします。 【月収】 270,000円ー420,000円 （固定残業52時間分7万5,000円ー11万8,000円を含む） ※残業超過分別途支給 【年収例】 ■35歳（入社2年）： 360万円 ■33歳（入社4年）： 480万円 ■38歳（入社7年）： 600万円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 ■不動産業界の営業経験3年以上 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ■分譲マンションの販売経験 【求める人物像】 ■ただ売るだけでなく、お客様に対して総合的にご提案できる方 ■自らの業務に対して責任感を持って取り組まれる方
勤務時間	9：30～18：00 （実働7時間30分）※休憩時間60分

休日・休暇	■完全週休2日制（毎週水曜、木曜、祝日の翌日） ■年間休日120日 ■有給休暇 ■夏季休暇（4日） ■年末年始休暇（5日） ■慶弔休暇 ■特別休暇 ■創立記念日 ■産前産後休暇
待遇・福利厚生	■給与改定年2回 ■各種社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金） ■交通費全額支給 ■超過勤務手当 ■出張手当 ■海外研修

会社概要

企業名	ハイネスコーポレーション株式会社
会社概要	元々は1993年に分譲型ファミリーマンションを手がける企業として創業した同社。その後、高齢者用集合住宅事業へシフトチェンジを果たし、シニア向け分譲マンションのパイオニアとして、自社ブランド「中楽坊」を展開しました。超高齢社会が問題になっている昨今、不動産業界のみならず、高齢者関連ビジネスや医療・福祉等の各種業界から事業が注目されています。豊かなコミュニティの中で高齢者が健康で幸せな生活を送ることを目指しており、これまでに関西を中心に約2,500戸のマンション企画・開発・販売に携わっています。
設立年	1993年03月
代表者名	緒方 一彦
資本金	60 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	64 名
住所	大阪市中央区伏見町四丁目2番14号 WAKITA藤村御堂筋ビル4階