タイトル	【本社】マンション販売営業職／東証プライム上場企業【20代、30代活躍中】経験者採用◎
企業名	明和地所株式会社
仕事内容	【業務内容】 自社分譲マンションであるCLIO（クリオ）を中心とした売買仲介をご担当いただきます。購入を検討されているお客様に対してヒアリングを行い、提案から手続き、アフターフォローまで行います。 【具体的な業務内容】 ■お客様へのヒアリング ■マンション等の物件に関するご提案 ■契約手続き ■資金計画の策定 ■購入後のアフターフォロー 【担当者コメント】 首都圏を中心に新築分譲マンションCLIO（クリオ）を展開している同社での募集となります。事業拡大に伴い、積極的に今後新規出店を進めていくため、キャリアアップが可能な環境となっております。
勤務地	渋谷区
交通アクセス	■京王井の頭線 『神泉』駅徒歩5分 ■JR各線 『渋谷』駅徒歩15分

給与	【想定年収】 360万円～ ※経験、スキル、年齢を考慮の上、同社規定により優遇 【想定月収】 300,000円～ ※各手当には、みなし労働制における月44時間分の残業代を含む ※上記残業時間分を超過した場合は別途支給 【その他】 ■昇給：年1回(6月) ■賞与：年2回(6月・12月) ■年収例 ・27歳（経験4年、一般社員）：615万円 ・31歳（経験3年、主任）：670万円 ・36歳（経験10年、店長）：810万円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産売買仲介の経験がある方 ■普通自動車第一種運転免許（AT可） 【歓迎要件】 ■宅地建物取引士の資格保持者
勤務時間	09：00～19：30　(実働8時間) ※休憩時間150分(12：00～13：00、15：00～15：30、17：30～18：30)
休日・休暇	■完全週休2日制（火・水） ■年間休日120日 ■祝日休み ■GW休暇 ■夏季休暇（7日） ■年末年始（7日） ■慶弔休暇

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険） ■社員食堂(本社) ■保養所(熱海・南葉山・軽井沢) ■フィットネスジム、 ■健康管理室 ■定期健康診断 ■人間ドッグ ■ストレスチェック制度 ■社内イベント ■各種制度（研修、優秀社員表彰、財形貯蓄、持株会、再雇用、退職金、慶弔見舞） ■営業・仕入手当(総合職に対して一律支給) ■技術手当(宅地建物取引士：10,000円／一級建築士：10,000円／不動産鑑定士：20,000円) ■交通費全額支給

会社概要

企業名	明和地所株式会社
会社概要	東京・神奈川を中心にマンション等の開発・分譲、不動産売買仲介、リノベーション、不動産賃貸仲介・管理を行う企業です。自社ブランドである“CLIOマンション”を展開し、これまでに4万7,000戸超の供給実績を重ね、多様なニーズに的確に応えてきました。用地取得から商品企画、調査、宣伝、販売、アフターサービスまでを自社で行う、一貫体制のマンションデベロッパーとして経営を行ってきた同社は、2026年4月に設立40周年を迎えるため、それに伴い今後は仲介事業などの新しい事業にも力を入れていきます。
設立年	1986年04月
代表者名	原田 英明
資本金	3,537 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	461 名
住所	東京都渋谷区神泉町9-6 明和地所渋谷神泉ビル