タイトル	年収1,000万円超可能★コンパクトマンション販売営業
企業名	株式会社フィード
仕事内容	【業務内容】 シングル層のお客様に対し、現状のお住まいのヒアリングを行い、将来の生活設計を通してコンパクトマンションをご提案するお仕事です 新規顧客獲得には、タブレット端末を用いて街頭マーケティングを実施し、ご興味をお持ちいただいたお客様に物件のご提案をいたします。また、WEBやセミナーから集客したお客様に対してご希望の物件をご提案していただきます。 【具体的な業務内容】 ■街頭マーケティング ■不動産相談会の運営 ■ご興味をお持ちいただいたお客様へのご連絡 ■物件提案・内覧 ※契約書類の作成は、事務が担当いたします。 【担当者コメント】 チームで営業活動を行うため、営業未経験の方でも安心です。先輩社員が不動産業界でのマナーなど初歩的なところから丁寧に指導していきます。
勤務地	東京都港区麻布台1-11-9　BPR 神谷町ビル8階
交通アクセス	東京メトロ日比谷線『神谷町』駅徒歩5分

給与	【想定年収】 300万円ー1,000万円 ※ご経験や能力を考慮し、最終決定いたします。 【月収】 220,000円ー ＋ インセンティブ ※残業手当別途支給 【その他】 ■昇給年4回 ■賞与年2回 【月給例】 ■入社4ヶ月（社員）： 64万円（月給24万円＋インセンティブ40万円） ■入社10ヶ月（主任）： 125万円（月給25万円＋インセンティブ100万円）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 ■営業経験 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士資格 ■簿記検定1級もしくは2級資格 ※営業未経験可 【求める人物像】 ■コミュニケーションを取るのが好きな方 ■積極的に物事に挑戦できる方 ■協調性のある方 ■自らのスキルを向上させたい方 ■人の役に立つ仕事をしたい方
勤務時間	13：00ー23：00 （休憩2時間）※朝ゆとりができる13時出社

休日・休暇	■4週7休制　月7日以上（月曜定休、月曜が祝日の場合は火曜に振替） ■年休110日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇 ■レクリエーション休暇
待遇・福利厚生	■昇給年4回 ■賞与年2回 ■社会保険完備（健康保険/厚生年金保険/雇用保険/労災保険） ■社員寮 ■役職手当 ■資格手当

会社概要

企業名	株式会社フィード
会社概要	2007年に美容事業として創業し、2011年の東日本大震災を機に「安らげる家を提供したい」という一心で不動産事業へと転換した企業です。 住まいに対するお客様の多様な価値観やライフスタイルに柔軟に対応し、新しい住空間の創造に取り組んでいます。マンション事業では、実需向け物件から投資価値の高い物件、リノベマンションまで幅広く提案し、カーシェアリング事業ではポルシェなどの高級車に乗れるサブスクを展開予定等、多岐に渡る事業展開をしています。付加価値の高いサービス提供により、一層充実した暮らしの向上を追求しています。
設立年	2007年08月
代表者名	中村 建治
資本金	99 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	50 名
住所	東京都港区麻布台1-11-9 BPRプレイス神谷町8Ｆ