タイトル	不動産事業部（管理者候補）◎東証一部上場企業のグループ会社
企業名	株式会社アズパートナーズ
仕事内容	【業務内容】 不動産事業部の管理者として、不動産の仕入から販売まで事業全般を遂行すると同時にメンバーのマネジメント業務をお任せします。主には、法人顧客から収集した用地情報を元に、地主・業者にアプローチして、仕入れを行います。1年で約3件～5件の案件に関与し、情報収集～クロージングまで担当頂きます。 【具体的な業務内容】 ■用地・物件の仕入れ、売却情報を収集 ■市場調査、マーケット分析 ■事業企画立案 ■社内稟議、調整 ■商談、クロージング
勤務地	東京都千代田区神田駿河台2-2　御茶ノ水杏雲ビル11階
交通アクセス	東京メトロ丸ノ内線『御茶ノ水』駅徒歩2分
給与	【想定年収】 800万円ー1,300万円 ※経験・スキルを考慮し、決定致します。 【月収】 600,000円ー（みなし残業40時間分を含む） 【その他】 ■昇給:年1回 ■賞与:年2回 【年収例】 1000万円/39歳（月給60万+ベース賞与(基本給2か月)+インセンティブ）
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 不動産仕入経験 【歓迎条件】 ■用地仕入経験3年以上 ■マネジメント経験 ■宅地建物取引士資格 ■売買仲介経験 【求める人物像】 ■チャレンジ精神の旺盛な方 ■成長意欲の高い方
勤務時間	9：00ー18：00　（実働8時間）※休憩時間60分
休日・休暇	■週休2日制(土・日) ※年に10回程度、土曜出勤あり ■祝日休み ■年間休日110日 ■年末年始休暇（5日間） ■慶弔休暇 ■育児・介護休暇 ■リフレッシュ休暇
待遇・福利厚生	■交通費　(規程内全額支給) ■住宅手当 ■産前産後休暇 ■育児・介護休業制度 ■慶弔見舞金制度 ■永年勤続表彰制度 ■確定拠出年金制度 ■ゴールインボーナス制度 ■セントラルスポーツ法人割引

会社概要

企業名	株式会社アズパートナーズ

https://realestateworks.jp

会社概要	不動産事業とシニア事業において7年連続の売り上げ増を達成し、上場準備も進めている企業です。不動産事業では、少子高齢化や耐震性不足といった社会課題に取り組み、長年の介護現場でのノウハウや不動産ビジネスで培った専門知識や人脈を活かしつつ、シニア住宅開発や老朽化不動産再生事業、収益不動産の保有・販売など様々なソリューションを提供。経年劣化した不動産を価値あるものへと変貌させ、生活の利便性・資産価値の向上に貢献をしています。
設立年	2004年11月
代表者名	植村 健志
資本金	469 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	1684 名
住所	東京都千代田区神田駿河台2-2 御茶ノ水杏雲ビル11階